

Национальные счета как основа для международных сопоставлений: процесс оценки ВВП и его компонентов

Пол МакКарти

Основная цель Программы международных сопоставлений (ПМС) состоит в том, чтобы получить паритеты покупательной способности (ППС) для конвертирования национальных оценок валового внутреннего продукта (ВВП) в общую валюту.¹ ВВП является оценкой производства в экономике страны, вычисляемой без двойного счета путем расчета стоимости валового выпуска и вычитания стоимости товаров и услуг для промежуточного потребления. ВВП может быть измерен как рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в стране в течение года. Цель этой главы состоит в том, чтобы объяснить, как следует принимать во внимание концепции получения оценок ВВП при сборе данных о ценах и расчете ППС. Эти концепции включают определение компонентов конечного потребления ВВП, объяснение цен, используемых для оценки, введение классификаций для оценки разных компонентов расходов и описание источников данных, используемых обычно для детальной разбивки расходов.

ПМС разработана для сопоставления уровней экономической деятельности в странах путем оценки ППС для конвертирования стоимостей в национальных валютах в общую валюту, для того чтобы получить оценки «объемов» или «реальных расходов». Оценки реальных расходов обычно получают на основе данных из национальных счетов, но на практике ППС можно использовать для конвертирования любых стоимостей в общую валюту. Одна из важных областей использования ППС - анализ бедности. Определение значения черты бедности для страны, выраженного как в единицах национальной валюты, так и в отношении к международной черте бедности - одному или двум долларам в день - составляет важную область использования ППС.

Во временном отношении изменения текущих значений ВВП являются комбинацией изменений цен и изменений объемов выпуска. Часто аналитики хотят абстрагироваться от изменений цен для того, чтобы лучше оценить изменения фактических уровней экономической деятельности или объемов. Для оценки изменений объемов используются разные методы, при этом общим подходом является устранение влияния изменения цен на изменение текущих значений. При пространственных сопоставлениях также имеется эквивалент этим временным рядам объемов. Эти величины являются результатом деления текущих значений ВВП (и его основных агрегатов) на ППС. Полученные значения можно напрямую сравнивать между странами, так как они выражены в общей валюте и скорректированы на изменения в уровнях цен в странах.

Программа международных сопоставлений является крупным статистическим мероприятием и требует тесного сотрудничества и координации усилий специалистов в области статистики цен и национальных счетов. Существенная часть программы состоит в определении товаров-представителей для сбора цен, а затем в сборе и проверке данных о ценах, необходимых для расчета ППС. Как выбор товаров-представителей (основа для сбора цен), так и программа обследования для сбора цен должны быть согласованы с соответствующими оценками компонентов расходов, составляющих ВВП. Из-за этой связи между ППС и национальными счетами ясно, что цены, собранные в рамках ПМС, должны описывать ту же структуру расходов, которую отражают оценки национальных счетов.

Важно также, чтобы оценки национальных счетов были согласованы между странами. Раунды ПМС 2005 и 2011 гг. проводились на основе *Системы национальных счетов 1993 года (СНС-93)*.

В 2005 году большинство стран в мире составляли свои национальные счета в соответствии с СНС-93. Однако некоторые все еще использовали версию 1968 года и даже более раннюю версию. Национальные счета в разных странах отклоняются от идеала из-за существующих ограничений по источникам имеющихся статистических данных. В частности, существенные отличия наблюдаются в том, как страны корректируют свои оценки ВВП для того, чтобы они полностью отражали экономическую деятельность в стране. Эти корректировки более существенны в развивающихся странах в связи с такими сферами деятельности, как натуральное хозяйство.

Для того чтобы обеспечить как можно лучшую сопоставимость данных национальных счетов, в ходе подготовке к раунду ПМС 2005 года, статистики из разных стран собрались для рассмотрения оценок ВВП и разбивки по первичным группам, для того чтобы убедиться в том, что они получены в соответствии с требованиями СНС. Некоторым странам пришлось пересмотреть свои данные для улучшения из сопоставимости с данными других стран. Значительные усилия были направлены на обеспечения сопоставимости цен для ПМС с расходами из национальных счетов.

Одно из основных требований к каждой стране, участвующей в ПМС, состояло в предоставлении оценок расходов ВВП, выраженных в национальной валюте в детальной разбивке по 155 подклассам расходов ВВП, известных как первичные группы товаров. Эта разбивка агрегатов национальных счетов по первичным группам позволяет получить значения, конвертированные в реальные расходы на дезагрегированном уровне, которые кроме того используются в качестве весов для получения ППС на более высоком уровне агрегирования – вплоть до уровня ВВП. Поскольку значения на уровне первичных групп использовались в качестве весов, то ППС для товаров и услуг, которые составляли большую часть конечных расходов, придавался больший вес при расчете ППС на более высоком уровне агрегирования, чем ППС для товаров и услуг, расходы на которые составляли относительно меньшую часть конечных расходов (подробнее о методах агрегирования см. главы 5 и 6).

В этой главе объясняется, как концепции ВВП должны быть использованы при сборе цен и получении оценок ППС. Глава организована следующим образом: в первом разделе описаны три разных метода измерения ВВП и те расходы, которые должны быть исчислены условно, чтобы оценка ВВП полностью отражала соответствующую экономическую деятельность. Во втором разделе объяснены подходы к расчету ВВП со стороны расходов и конкретные требования ПМС, которые приводят к некоторым модификациям в классификации расходов в национальных счетах по категориям, таким как здравоохранение и образование. В третьем разделе подробно рассмотрена разбивка расходов ВВП по первичным группам. В следующем разделе описаны основные подходы к сбору цен ПМС для обеспечения сопоставимости с оценками по национальным счетам. В заключительном разделе дается краткий обзор, и излагаются предложения по процессу сбора данных о расходах для национальных счетов в ПМС 2011 года. В данной главе также имеется приложение с перечислением 155 первичных групп товаров, определенных для раунда ПМС 2005 г.

Концепция ВВП и его измерение

ВВП представляет собой оценку экономической деятельности как рыночной стоимости всех конечных товаров и услуг, произведенных за отчетный период (обычно год или квартал) производителями-резидентами в стране. Рыночная стоимость выражается в «ценах покупателей»². Величину ВВП в ценах покупателей часто называют «ВВП в текущих ценах» или «текущее значение ВВП» или «номинальный ВВП». Сюда включается производство за пределами страны производителями-резидентами и исключается производство внутри страны производителями-нерезидентами. Например, производитель-резидент может иметь сотрудников, временно работающих за границей (менее одного года) и устанавливающих оборудование на нефтяном месторождении. Этот выпуск учитывается как часть ВВП той страны, в которой производственная единица является резидентом (как экспорт этого производителя и страны), а не как часть ВВП той страны, где осуществляется деятельность. На практике, основная часть продукции страны связана с экономическими единицами-резидентами страны.

Три метода расчета ВВП

По существу, ВВП является показателем добавленной стоимости (валовой выпуск минус промежуточное потребление³) от всей экономической деятельности в рамках экономики. Три подхода к оценке ВВП должны давать одинаковые результаты:

1. Оценка ВВП по методу *производства*: стоимость валового выпуска (минус промежуточное потребление) плюс все налоги (минус субсидии⁴) на продукты, не включенные в стоимость выпуска. Самое прямое измерение ВВП - это сумма добавленной стоимости по всем классам предприятий. Многие страны для оценки ВВП используют только производственный метод. Однако этим странам необходимо предоставлять структуру расходов для целей ПМС. Производственный подход к расчету ВВП не используется для получения оценок ППС, поскольку цены необходимы как для расчета конечной продукции, так и промежуточного потребления в детальной разбивке, а их сложно собирать. Кроме того, в основном, ППС используются для определения черт бедности, которые рассчитываются на основе ППС для расходов домашних хозяйств на потребление.
2. Оценка ВВП по методу *дохода* равняется сумме компенсации труда наемных работников плюс валовая прибыль и приравненные к ней доходы, валовые смешанные доходы⁵ и налоги (минус субсидии) на производство и импорт. Этот подход основан на том принципе, что доходы производителей и их наемных работников равняются стоимости их продукции. Поэтому ВВП является суммой всех доходов производителей и доходов их наемных работников. Оценки ВВП по методу доходов невозможно использовать для целей ПМС, поскольку отсутствуют цены для валовой прибыли, которая является основным компонентом.
3. Оценка ВВП по методу *конечного использования (расходов)* рассчитывается как сумма расходов на конечное потребление домохозяйств и сектора государственного управления плюс валовое накопление основного капитала⁶ и экспорт (минус импорт). Это измерение основано на том принципе, что всю конечную продукцию либо кто-то покупает, либо она переходит в запасы материальных оборотных средств. Разбивка ВВП на агрегаты и первичные группы для целей ПМС основана на методе конечного использования (расходов), поскольку соответствующие цены для этих компонентов получить легче. Величины расходов на конечное потребление, указанные в национальных счетах, тесно связаны с данными и ценами, используемыми для расчета национальных индексов потребительских цен и индексов цен производителей, соответственно, для потребления домашних хозяйств и закупок оборудования предприятиями. Теоретически, эти три метода должны приводить к получению одинаковых оценок ВВП, но на практике недостатки данных могут приводить к различиям между ними.

Различие между оценкой ВВП по методу производства и по методам доходов и расходов может быть явно указано как «статистическое расхождение» для каждого из этих счетов. В некоторых странах проводится балансировка трех подходов при помощи таблиц ресурсов и использования, которые обеспечивают рамки для систематического устранения расхождений между этими тремя теоретически идентичными оценками ВВП.

Оценка ВВП по методу конечного использования (расходов) включает: (1) расходы на конечное потребление домохозяйств и органов государственного управления, (2) валовое накопление капитала предприятиями и органами государственного управления, и (3) чистый экспорт (экспорт минус импорт) товаров и услуг. Валовое накопление капитала предприятиями включает приобретение зданий, сооружений или оборудования (например, заводы или промышленные машины), работы по гражданскому строительству (такие как приобретение или строительство порта экспортером угля) и изменения запасов материальных оборотных средств. Примерами валового накопления капитала в секторе государственного управления может служить строительство государственных школ или покупка оборудования для государственной больницы. Импортируемые товары и услуги должны быть вычтены при расчете ВВП, поскольку, хотя они и включены в расходы на конечное потребление, они являются частью производства стран, из которых были ввезены, а не частью внутреннего производства (то есть ВВП). Расходы на импорт появляются в той первичной группе, в которой осуществляется покупка. Например, расходы на автомобиль, ввезенный по импорту в страну и купленный потребителем, заносят в строку «расходы на конечное потребление домохозяйств/покупка автомобилей».

Сравнение ВВП и Валового национального дохода

ВВП является показателем, характеризующим производство резидентов данной территории. Доходы, получаемые от этого производства, распределяются в основном между резидентами страны, но некоторый доход может начисляться нерезидентам (например, проценты и дивиденды, которые выплачиваются за рубежом, или обслуживание иностранного долга). Также некоторые резиденты могут получать доходы от нерезидентов (например, проценты и дивиденды, которые выплачиваются из-за рубежа). Для некоторых видов анализа, эти потоки могут представлять интерес, что и привело к появлению понятия валового национального дохода (ВНД). ВНД является показателем доходов, полученных резидентами. Он отличается от ВВП на чистую величину потоков дохода между резидентами страны и резидентами других стран.

Границы сферы производства в системе национальных счетов

Границы сферы производства ВВП определяют деятельность, которая должна быть включена или исключена из оценки экономического производства. Теоретически вся продукция для реализации на рынке должна быть включена в границы сферы производства ВВП, что имеет значение для данных, необходимых для ПМС. Некоторая нерыночная продукция также включается в границы сферы производства.

К рыночной продукции относится продукция, которая продается по экономически значимым ценам или иным образом реализуется на рынке. Цены считаются экономически значимыми, когда они оказывают значительное влияние на объем продукции, который производители готовы поставить, и на объем продукции, которые покупатели хотели бы приобрести. За исключением некоторых отраслей сферы услуг, в отношении которых приняты особые правила, стоимость рыночной продукции того или иного производителя рассчитывается за рассматриваемый период (год или квартал) следующим образом:

Рыночная продукция производителя

равна общая стоимость проданных товаров и услуг

плюс общая стоимость товаров и услуг, поставленных в порядке бартера

- плюс* общая стоимость товаров и услуг, использованных для выплат в натуральном выражении, включая оплату труда в натуральной форме
- плюс* общая стоимость товаров и услуг, поставленных одним заведением другому заведению в составе того же рыночного предприятия для использования в качестве промежуточных ресурсов
- плюс* общая стоимость изменения запасов готовой продукции и незавершенного производства, предназначенных для того или иного из вышеуказанных видов использования.

Стоимость реализуемых товаров и услуг следует определять в ценах их продажи, то есть в ценах покупателей, принимая во внимание любое собственное потребление, где в цену не включаются налоги или наценки. Те же цены используются для условного исчисления стоимости для товаров и услуг, поставленных по бартеру, использованных для оплаты в натуре, а также любых товаров и услуг, передаваемых внутри предприятия. Доходы в натуральном выражении должны учитываться в ценах покупателей, если работодатель покупал товары и услуги, предоставленные работникам. Они должны учитываться в ценах производителей, если эти товары и услуги произведены на самом предприятии. Определение стоимости запасов материальных оборотных средств для целей национальных счетов – это сложный процесс; в СНС 93 говорится, что товары, поступающие в запасы, должны учитываться по тем ценам, по которым они могли бы быть проданы, когда были произведены, а товары, изымаемые из запасов, должны учитываться по тем ценам, по которым они могли бы быть проданы в дальнейшем.

В соответствии с определением границ сферы производства необходимо условно исчислять некоторые компоненты расходов ВВП. Некоторые товары и услуги приобретаются без всякой оплаты. Для целей национальных счетов стоимости для этих видов операций должны быть исчислены условно, чтобы оценка ВВП соответствовала стоимости всего производства в экономике и чтобы страны можно было сравнивать. Основными условно исчисляемыми величинами являются доходы в натуральном выражении, косвенно измеряемые услуги финансового посредничества (УФПИК), бартерные сделки и потребление товаров, произведенных для собственного конечного использования. Стоимость этих товаров и услуг исчисляется условно с использованием цен на подобные товары и услуги, реализуемые на рынке, или на основе затрат на производство в случае отсутствия подходящих цен.

Теоретически три разные оценки ВВП (использование, доходы и производство) являются тождественными, хотя на практике недостатки данных могут приводить к различиям между ними. При всех подходах к оценке ВВП следует фиксировать все случаи условного исчисления для сохранения теоретической тождественности между ними. Например, стоимость использования сотрудником корпоративного автомобиля для личных нужд будет включена в оценку расходов ВВП как часть компонента «транспорт» расходов домашних хозяйств на конечное потребление, что увеличит как этот компонент, так и значение ВВП в целом. На стороне производства, стоимость использования сотрудником корпоративного автомобиля для личных нужд будет вычтена из промежуточного потребления и отнесена к «доходам в натуральном выражении» в агрегате «оплата труда», таким образом, увеличивая величину добавленной стоимости в рассматриваемой отрасли и значение ВВП, определенное по методу производства. Это увеличение значения оплаты труда (зафиксированное как «доходы в натуральном выражении» в рамках этого агрегата) напрямую перетечет в оценку ВВП на стороне дохода. Условное исчисление и используемые методы важны для ПМС, поскольку они не только влияют на величину реальных расходов в рассматриваемых первичных группах, но и на веса расходов, используемые для агрегирования ППС на уровне первичных групп. Важно также собирать данные о ценах, особенно в категориях жилищных услуг и собственного потребления.

Условно исчисленные расходы

В данном разделе кратко рассмотрены вопросы условного исчисления некоторых оценок.

Доход в натуральной форме

Работники иногда получают товары и услуги бесплатно или по очень низким ценам в качестве части оплаты труда. Например, служащие железных дорог могут иметь право на бесплатный проезд на поезде, шахтеры могут регулярно получать рацион угля, а служащие вооруженных сил – бесплатное питание. В системе национальных счетов величина стоимости товаров и услуг, предоставляемых в качестве дохода в натуральной форме, которая учитывается как часть оплаты труда, должна соответствовать значению в агрегате «расходы домашних хозяйств на конечное потребление» для обеспечения тождественности оценок ВВП, рассчитанных на стороне доходов и на стороне использования (расходов). Категория, по которой учитываются такие расходы, зависит от природы предоставляемых товаров и услуг: то есть, бесплатный проезд для железнодорожных служащих будет учтен в компоненте «транспорт» в расходах домашних хозяйств на конечное потребление, а стоимость рациона угля для шахтеров – в компоненте «жилищные услуги, вода, электричество, газ и другие услуги» этого агрегата. Для целей ценообразования товары и услуги, предоставляемые в качестве доходов в натуральной форме, оцениваются в ценах производителей, если они производятся самим работодателем, и по полным ценам (ценам покупателей), если работодатель покупает их для своих работников.

Арендная плата для владельцев жилых помещений

В соответствии с концепцией СНС, лица, проживающие в собственных жилых помещениях, производят жилищные услуги для собственного потребления. Поэтому расходы на арендную плату учитываются как для тех, кто фактически платит арендную плату владельцам жилых помещений, так и для тех, кто владеет собственными домами или квартирами.

Расходы на жилищные услуги составляют существенную часть расходов на потребление домашних хозяйств. Жилищные услуги в разных странах сложно сравнивать, так как в одних странах люди, в основном, проживают в арендованных жилищах, а в других – в собственном жилье. В то время как обследование рынка аренды может предоставить основу для оценки расходов на арендуемые помещения, гораздо сложнее оценить сопоставимые расходы для тех, кто занимает жилые помещения, которым владеют.

Общее правило состоит в том, что арендная плата для жилых помещений, занимаемых их владельцами, исчисляется условно с использованием данных об арендной плате, фактически выплаченной по сходным жилым помещениям. О «схожести» жилых помещений обычно судят по таким характеристикам, как тип жилых помещений (на одну семью или много семей), местоположение (центр города, пригород, сельская местность), площадь и наличие водопровода, туалета, электричества и центрального отопления. Рекомендуемый подход состоит в построении матрицы цен, показывающей средние ставки арендной платы, фактически уплаченной за разные типы жилых помещений. Количество жилых помещений каждого типа, занятых владельцами, затем распределяется по этой матрице для получения путем умножения величин условной арендной платы для жилых помещений, занимаемых владельцами, которые затем агрегируются для получения национального итога. Проблемы возникают в тех странах, где отсутствует хорошо развитый и широкий рынок аренды недвижимости; например, сектор аренды жилья может быть представлен только дорогим его сегментом, ориентированным на иностранцев, работающих в стране относительно короткое время. В раунде ПМС 2005 года, если в странах отсутствовал адекватный рынок аренды для условного исчисления арендной платы, было рекомендовано оценивать расходы на основе метода затрат пользователя. В раунде ПМС 2011 будет применен такой же подход, который будет усовершенствован на основе опыта, полученного в раунде ПМС 2005.

Метод издержек пользователей состоит в оценке каждого вида затрат, которые должны учитывать владельцы жилых помещений при установлении рыночной величины арендной платы,

если бы они приняли решение сдать свое помещение другим людям. Этими издержками являются: промежуточное потребление, другие налоги (минус субсидии) на производство, потребление основного капитала и реальная чистая прибыль (номинальная прибыль минус номинальная холдинговая прибыль – см. табл. 3.1 с описанием этих издержек).

Для расчета номинальной прибыли стоимость жилого помещения умножается на номинальную ставку процента. Для расчета номинальной холдинговой прибыли стоимость жилого помещения умножается на общий уровень инфляции.

Основные сложности в применении метода издержек пользователей состоят в следующем: 1) проведение оценки запасов жилых помещений, занимаемых владельцами, что необходимо для расчета как потребления основного капитала, так и чистой прибыли; (2) расчет потребления основного капитала после оценки запасов; и (3) выбор реальной нормы прибыли для использования с текущей стоимостью запасов жилых помещений, занимаемых владельцами, для расчета чистой прибыли.

Оценка расходов на услуги, предоставляемые жилыми помещениями, занимаемыми владельцами, с использованием метода издержек пользователей требует наличия данных на достаточно агрегированном уровне. Эти данные обычно имеются в странах, где получают оценки запасов капитала в рамках построения счета капитала в системе национальных счетов. Основным источником существенной части данных является перепись населения и жилых помещений. В Табл. 3.1 показаны необходимые данные и пути их агрегирования.

Таблица 3.1 Оценка расходов на услуги жилых помещений, занимаемых владельцами методов издержек пользователя

№	Описание
<i>Промежуточное потребление</i>	
UC01	Расходы на содержание и ремонт жилых помещений, занимаемых владельцами
UC02	Страховые взносы за жилые помещения, занимаемые владельцами
UC03	Страховые выплаты владельцам
UC04	Чистые страховые премии, уплаченные владельцами (UC02) - (UC03)
UC05	Всего промежуточное потребление (UC01) + (UC04)
<i>Другие налоги на производство</i>	
UC06	Налоги, уплаченные владельцами, на жилищные услуги
UC07	Налоги, уплаченные владельцами, на стоимость жилых помещений и земли при них
UC08	Всего налоги, уплаченные владельцами (UC06) + (UC07)
<i>Потребление основного капитала</i>	
UC09	Потребление основного капитала жилых помещений, занимаемых владельцам, в текущих ценах (без земли)
<i>Чистая прибыль</i>	
UC10	Текущая рыночная стоимость жилых помещений, занимаемых владельцами, на начало года (включая землю)
UC11	Текущая рыночная стоимость жилых помещений, занимаемых владельцами, на конец года (включая землю)
UC12	Текущая рыночная стоимость жилых помещений, занимаемых владельцами, на середину года (включая землю) ((UC10) + (UC11))/2
UC13	Реальная норма прибыли для жилых помещений, занимаемых владельцами (включая землю), выраженная в процентах в год
UC14	Реальная чистая прибыль (UC13) x (UC12)/100
<i>Расходы на услуги, предоставляемые жилыми помещениями, занимаемыми владельцами</i>	
UC15	Расходы на услуги, предоставляемые жилыми помещениями, занимаемыми владельцами (UC05) + (UC08) + (UC09) + (UC14)

Источник: ПМС.

Во многих развивающихся странах, особенно в Африке, люди строят дома из местных материалов. Эти, так называемые, традиционные жилища почти всегда занимают их владельцы, так что не существует оценок рыночной арендной платы для аналогичных видов жилищ для условного исчисления стоимости услуг, предоставляемых жилыми помещениями, занимаемыми владельцами. В результате во многих странах условная стоимость этих услуг не рассчитывается, тогда как в других странах для получения оценок могут использоваться фактические значения арендной платы, уплаченной по жилым помещениям, которые могут сильно отличаться от большинства жилых помещений, занимаемых владельцами. Обычно, эти жилые помещения бывают более высокого качества, чем традиционные жилища, и в результате оценка услуг, предоставляемых такими жилищами, будет завышена. Предпочтительным подходом в ПМС является проведение условной оценки стоимости услуг, предоставляемых традиционными жилищами, при помощи метода издержек пользователей. Оценки можно объединить при необходимости с оценками, полученными с использованием значений арендной платы по аналогичным жилым помещениям для других типов жилья.

Услуги финансового посредничества, измеряемые косвенным образом

Финансовые учреждения принимают вклады от единиц (таких как домохозяйства), которые желают получать процентный доход на свободные средства, а затем дают ссуды единицам (предприятиям и домохозяйствам), которые желают взять в долг. Эти денежные операции не совпадают по размерам и срокам. Вкладчики коллективно создают пул средств, из которого выдаются ссуды заемщикам. В отличие от большинства компаний, которые непосредственно взимают плату за продаваемые товары и оказываемые услуги, финансовые учреждения, из-за различного характера финансовых услуг, взимают плату за свои услуги разными способами. Примерами могут являться: фиксированная плата за открытие определенного вида счета, определенная цена каждой операции на счете или плата за каждую операцию сверх установленного лимита на месяц. В разных странах и даже в одной стране разными финансовыми учреждениями могут применяться различные сочетания таких сборов. Общее для большинства организаций, однако, состоит в том, что они выплачивают проценты по более низким ставкам тем, кто ссужает им деньги, и устанавливают более высокие процентные ставки для тех, кто берет у них деньги в долг. Это различие между процентными ставками по кредитам и депозитам формирует большую часть средств финансовых учреждений. В национальных счетах, стоимость продукции финансовых учреждений определяется как сумма поступлений от прямых сборов плюс поступления от разницы между теми процентными ставками, которые они взимают по кредитам, и теми, которые они платят по депозитам. Косвенные сборы, взимаемые через разницу в процентных ставках, известны как услуги финансового посредничества, измеряемые косвенным образом (УФПИК).

В оплате УФПИК участвуют все (домохозяйства, некорпорированные предприятия, корпорации, органы государственного управления), кто пользуется услугами банков и других финансовых учреждений. УФПИК может экспортироваться (то есть выплачиваться нерезидентами финансовым учреждениям-резидентам) или импортироваться (то есть выплачиваться предприятиями или домохозяйствами-резидентами финансовым учреждениям-нерезидентам). Если УФПИК выплачивается корпорациями или некорпорированными предприятиями, то это составляет часть их промежуточного потребления. Но если эти услуги оплачиваются домохозяйствами как потребителями, это включается в их расходы на конечное потребление и составляет часть расходов ВВП. Ситуация несколько более сложная для органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКООДХ), поскольку УФПИК составляет часть их промежуточного потребления. Поскольку в соответствии с соглашением по составлению национальных счетов стоимость выпуска органов государственного управления и НКООДХ равна сумме их затрат на производство, УФПИК непосредственно влияет на их расходы на конечное потребление, то есть он также становится частью расходов ВВП. Обычно, уровень ВВП в развитых странах повышается примерно на 2% при отнесении УФПИК к расходам на конечное потребление,

хотя это может быть и выше в странах с большим финансовым сектором. В развивающихся странах, ВВП может возрасти на 1% при учете УФПИК, хотя это также зависит от размера финансового сектора страны.

Операции по бартеру

Бартер – это обмен товаров и услуг на другие товары и услуг без использования средств платежа (денег). В принципе, расходы на конечное потребление домашних хозяйств должны включать операции по бартеру, которые должны оцениваться по рыночной стоимости (в ценах покупателей) обмениваемых товаров и услуг. На практике могут отсутствовать и налоги на продукты, и затраты на транспортировку, и в этом случае цены покупателей будут равны основным ценам на продукты, участвующие в сделке. Если обмениваемые товары или услуги не равны по стоимости, следует использовать среднюю рыночную стоимость товаров или услуг, участвующих в сделке.

Продукция, производимая для собственного конечного использования

Товары, потребляемые домохозяйствами, которые их производят (во многих странах это продукция растениеводства и животноводства, производимая мелкими фермерами), должны быть включены как часть продукции, произведенной для собственного конечного использования и как часть расходов домашних хозяйств на конечное потребление. Условное исчисление стоимости для товаров, произведенных в рамках натурального хозяйства, должно быть основано на использовании цен, которые могли бы быть получены фермерами, если бы они продали свои продукты вместо того, чтобы потребить их – то есть на ценах производителей сельскохозяйственной продукции, которые по определению системы национальных счетов выражены в основных ценах. Для ПМС важно, чтобы цены, используемые для сравнения такой продукции, были бы согласованными в каждой стране. К продукции, производимой для собственного конечного использования, также относятся товары или услуги, оставленные для собственного конечного использования владельцами предприятий, на которых эти товары и услуги были произведены. Примерами могут служить товары и услуги, используемые для валового накопления основного капитала путем собственного производства: специальные станки, производимые машиностроительными предприятиями и разнообразная строительная деятельность, особенно в сельской местности, включая индивидуальное и коммунальное строительство, осуществляемое домашними хозяйствами (или группами домашних хозяйств) при строительстве жилых помещений или пристроек к ним. Услуги, производимые наемной домашней прислугой, также включаются в продукцию для собственного конечного использования. Однако сюда не включается выпуск домашних и бытовых *услуг*, производимых домашними хозяйствами для собственного потребления. Примером такого типа услуг является приготовление пищи и стирка, которых часто называют «бесплатными домашними услугами». В то же время расходы на материалы, используемые для производства этого выпуска, такие как продукты питания и стиральный порошок, включаются в расходы на конечное потребление домашних хозяйств.

В этой области возникают два вопроса с точки зрения ПМС. Во-первых, стоимость производимой продукции для собственного конечного использования не может быть оценена напрямую, поскольку она не реализуется на рынке. Поэтому та часть продукции, которая относится к предприятиям, должна оцениваться с применением основных цен для аналогичных продуктов, реализуемых на рынке (если такие цены имеются), к оценкам выпуска, произведенного для собственного использования, а альтернативой может быть сумма затрат на производство. Товары, потребляемые домохозяйствами, которые их производят, лучше всего учитывать в основных ценах (без налогов и наценок) аналогичных товаров на местном рынке. Во-вторых, следует обеспечить согласованность цен, используемых в ПМС, с методами оценки, используемыми в национальных счетах стран.

Важность вопросов, обсуждаемых в данном разделе, существенно различается по странам. Так, в некоторых странах данные обследований, проводимых национальными статистическими службами, могут корректироваться для учета неформальной деятельности, тогда как в других странах такие

корректировки не проводятся. В некоторых странах данные о незаконной деятельности не включаются, тогда как в других - либо включаются некоторые явные оценки, например, для контрабанды, или используются такие источники, как данные о подоходном налоге, по которым можно судить о доходах от незаконной деятельности в той мере, в которой они сообщаются для целей налогообложения. Классификация расходов в ПМС включает первичные группы «наркотики и проституция», на которые могут приходиться значительные расходы, но которые являются незаконными во многих странах. В ПМС 2005 странам было рекомендовано учитывать эти расходы, но для этих первичных групп использовались реферативные ППС. Всего в 2007 году Глобальный Офис ПМС рекомендовал странам приложить все усилия для обеспечения «полноты» национальных счетов, то есть включения оценки всей производственной деятельности в границах сферы производства СНС.

Агрегаты расходов ВВП

Оценки национальных счетов, получаемые на стороне расходов и выраженные в единицах национальной валюты, необходимы для ПМС, поскольку наиболее просто наблюдать цены, которые относятся к расходам на конечное потребление. Например, для индекса потребительских цен (ИПЦ) собирают данные о ценах, непосредственно касающихся многих компонентов расходов домашних хозяйств на конечное потребление, а индекс цен производителей включает цены на оборудование, закупаемое предприятиями и включаемое в валовое накопление основного капитала по группам машин и оборудования. Однако важно, чтобы индексы цен производителей для ПМС рассчитывались на основе цен покупателей (или корректировались соответственно). Основные агрегаты расходов следующие:

- Расходы на конечное потребление домашних хозяйств
- Расходы на конечное потребление НКООДХ
- Расходы на конечное потребление органов государственного управления
 - Расходы органов государственного управления на индивидуальное конечное потребление
 - Расходы органов государственного управления на коллективное конечное потребление
- Расходы на конечное потребление в здравоохранении и образовании
- Фактическое конечное потребление
- Валовое накопление основного капитала
- Изменения материальных оборотных средств
- Чистое приобретение ценностей
- Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами.

Расходы на конечное потребление

Расходы домашних хозяйств на конечное потребление включают расходы (включая те, величина которых должна быть оценена косвенным образом), которые несут домашние хозяйства-резиденты на индивидуальное потребление товаров и услуг, включая продаваемые по экономически незначимым ценам, и потребление товаров и услуг, приобретаемых за рубежом.

НКООДХ – это нерыночные некоммерческие организации, не контролируемые органами государственного управления. Они обеспечивают домохозяйства товарами и услугами бесплатно или по экономически незначимым ценам. Примерами являются социальные и спортивные клубы, профсоюзы, благотворительные организации, и некоторые виды исследовательских организаций и групп по защите окружающей среды.

Рыночные товары и услуги учитываются в национальных счетах на основе их стоимостей в счетах соответствующих компаний, таких как стоимость продаж в организациях розничной торговли. Однако оценка стоимости нерыночных услуг (в основном тех, которые производят органы государственного управления и НКООДХ) непростая задача, поскольку услуги предоставляются на

бесплатной основе или по экономически не значимым ценам, поэтому отсутствуют цены для определения стоимости выпуска. В СНС принято считать, что выпуск нерыночных услуг оценивается по затратам на их производство. Величины, необходимые для целей ПМС, - это расходы на их конечное потребление, которые рассчитываются как стоимость ресурсов минус стоимость любых поступлений от продажи произведенных услуг. Компоненты затрат, которые суммируются для получения стоимости выпуска, - это оплата труда, промежуточное потребление, валовая прибыль и приравненные к ней доходы (равная потреблению основного капитала, поскольку чистая прибыль должна быть равна нулю) и чистые налоги на продукты.

Расходы на конечное потребление органов государственного управления (включая те, величина которых должна быть оценена косвенным образом) составляют расходы, которые несут органы государственного управления на товары и услуги для индивидуального потребления и услуги для коллективного потребления. Эти расходы могут нести органы государственного управления федерального, регионального и местного уровней. В некоторых странах фонды социального страхования также являются государственными единицами.

Важное различие проводится для расходов органов государственного управления на конечное потребление товаров услуг для индивидуального потребления - то есть приобретаемых домохозяйством и используемых членами этого домохозяйства, и услуг для коллективного потребления - то есть предоставляемых одновременно для всех членов общества, например всех домохозяйств, проживающих в определенном районе. Услуги для коллективного потребления финансируются из налоговых поступлений или других доходов государства. Расходы органов государственного управления на индивидуальное потребление разбиваются на две категории:

1. Услуги, производимые органами государственного управления для потребления индивидуальными домохозяйствами, например услуги образования и здравоохранения. Органы государственного управления организуют и финансируют производство этих услуг для потребления индивидуальными домохозяйствами.
2. Товары и услуги, закупаемые государством у других производителей, которые затем передаются домохозяйствам либо бесплатно, либо по ценам ниже затрат на их производство без дальнейшей обработки органами государственного управления. Примерами являются лекарства и амбулаторные медицинские услуги. В некоторых случаях домохозяйства получают эти услуги бесплатно или по очень низким ценам в пункте продажи, а в других случаях домохозяйства платят полную цену в пункте продажи, а затем государство полностью или частично возмещает эти расходы.

Все расходы в рамках расходов домохозяйств на конечное потребление считаются расходами на индивидуальное потребление. Аналогичным образом большая часть товаров и услуг, производимых НКООДХ, представляют индивидуальное потребление, но НКООДХ могут производить и услуги для коллективного потребления, например - исследовательские институты, которые бесплатно предоставляют результаты своих исследований. Однако для практических целей все расходы НКООДХ могут считаться расходами на индивидуальное потребление, что и было принято в ПМС 2005.

Расходы на конечное потребление в здравоохранении и образовании

Расходы на товары и услуги здравоохранения и образования составляют более 20% мировых расходов ВВП, выраженных в международных долларах. В связи с тем, что услуги в здравоохранении и образовании предоставляются как из частных, так и из государственных источников, при оценке расходов и ППС нужны шаги, не требуемые для других элементов потребления. Методы для оценки разбивки расходов по первичным товарным группам, необходимые данные о ценах и получение оценок ППС описаны в Главе 11. Цель данной главы состоит в том, чтобы рассмотреть, как следует

учитывать расходы на здравоохранение и образование и как использовать данные о ценах при оценке ПМС.

Продукты здравоохранения и услуги образования могут быть получены тремя разными путями: 1) они полностью оплачиваются покупателем, 2) они полностью оплачиваются государством и бесплатно предоставляются домохозяйствам, 3) они оплачиваются частично государством и частично домохозяйствами.

В разных странах оплата услуг здравоохранения и образования осуществляется по-разному. Они могут предоставляться частным и государственным секторами в разных пропорциях. Даже если они предоставляются частным сектором, на цены могут оказывать влияние государственные субсидии. Субсидии могут применяться напрямую, уменьшая цену предоставляемой услуги для потребителя, например, - выделение определенной суммы пациенту на оплату визита к врачу, или они могут предоставляться на более широком уровне, например, ежегодные субсидии отдельным школам. Кроме того, во многих странах домохозяйства могут покупать страховые полисы для покрытия расходов на многие товары и услуги здравоохранения. Это приводит к тому, что степень платности услуг, цены и виды субсидий существенно отличаются по странам, что делает сложным прямое сопоставление цен на услуги здравоохранения и образования. По этой причине в ПМС используется концепция фактического конечного потребления. Для сопоставления расходов на товары и услуги здравоохранения и образования (реальные расходы или реальные душевые расходы) необходимо объединить соответствующие расходы, осуществляемые домохозяйствами, НКООДХ и органами государственного управления.

Цены на товары и услуги здравоохранения и образования, необходимые для ПМС 2005, должны отражать полную цену, независимо от того, кто платит за товары и услуги – то есть цены покупателей. Для ПМС 2005 требовалась фактическая уплаченная цена для товаров, купленных и полностью оплаченных потребителями. Во многих случаях было невозможно определить цену для товаров, полностью оплаченных органами государственного управления и предоставленных бесплатно домохозяйствам, поскольку товары могли быть произведены органами государственного управления и могли не продаваться на рынке. В таких случаях полные затраты органов государственного управления на каждый товар были требуемой «ценой». Цены для ПМС 2005 на товары, частично оплачиваемые домохозяйствами, а частично государством, получали сложением сумм, выплаченных за каждый товар потребителем, и вклада в удельные затраты, сделанного органами государственного управления. Однако различные комбинации методов оплаты, принятые в разных странах, очень усложняют сбор согласованных данных о ценах по странам. Проводятся исследования для разработки альтернативных методов оценки реальных расходов для здравоохранения и образования для ПМС 2011.

Фактическое конечное потребление

Общая стоимость товаров и услуг, приобретенных домашними хозяйствами для конечного потребления, включает товары и услуги, использованные, но не купленные напрямую конечными пользователями. Разделение на тех, кто потребляет (отдельные лица или общество) и тех, кто платит (домашние хозяйства, НКООДХ, или государство), принято в СНС-93 для введения понятия нового агрегата «фактическое конечное потребление», который является важным показателем для ПМС, особенно для сфер здравоохранения и образования. Расходы на фактическое индивидуальное потребление домашних хозяйств рассчитываются путем суммирования расходов на индивидуальное потребление НКООДХ и органов государственного управления с расходами на индивидуальное потребление домашних хозяйств. Коллективное потребление полностью относится к органам государственного управления. В ПМС используется понятие фактическое конечное потребление, а не расходы на конечное потребление при представлении результатов для расходов на потребление.

Отношения между компонентами расходов на конечное потребление и фактического конечного потребления показаны в Табл. 3.2.

ТАБЛИЦА 32. Отношение между расходами на конечное потребление и фактическим конечным потреблением

Расходы на конечное потребление	Фактическое конечное потребление
<i>Домохозяйства</i> Расходы на индивидуальное потребление домашних хозяйств	<i>Фактическое индивидуальное потребление</i> Расходы на индивидуальное потребление домашних хозяйств + Расходы на индивидуальное потребление НКООДХ + Расходы на индивидуальное потребление органов государственного управления
<i>НКООДХ</i> Расходы на индивидуальное потребление НКООДХ	
<i>Органы государственного управления</i> Расходы на коллективное потребление органов государственного управления + Расходы на индивидуальное потребление органов государственного управления	<i>Фактическое коллективное потребление</i> Расходы на коллективное потребление органов государственного управления

Источник: ПМС

ТАБЛИЦА 33. Сравнение душевых расходов на индивидуальное потребление домохозяйств и органов государственного управления и фактического конечного потребления: некоторые страны

международный доллар

Страна	Расходы на индивидуальное потребление домохозяйств	Расходы на индивидуальное потребление органов государственного управления	Фактическое индивидуальное потребление
Бразилия	4 480	1 648	5 720
Индия	1 176	319	1 455
Норвегия	17 362	7 793	24 610
Российская Федерация	5 546	2 837	7 918
Швеция	14 372	8 712	21 818
США	29 332	2 673	31 995

Источник: ПМС.

а. Фактическое индивидуальное потребление в международных долларах это не сумма расходов на индивидуальное потребление домохозяйств и расходов на индивидуальное потребление органов государственного управления, так как реальные расходы неаддитивны внутри страны при использовании методов расчета ППС. См. главы 5 и 6, где описаны эти методы.

Когда в качестве основы для сопоставлений используется фактическое конечное потребление, сравнение таких услуг как здравоохранение и образование, которые предоставляются частично органами государственного управления и частично частными поставщиками, согласовано по странам, поскольку сопоставляется общий объем услуг, независимо от того, кто их предоставляет.

В Таблице 3.3 для выбранных стран показаны потенциальные расхождения, которые могут возникнуть между расходами домохозяйств на конечное потребление и фактическим конечным потреблением, когда в странах существенно отличаются институциональные условия предоставления индивидуальных услуг в таких областях, как здравоохранение и образование.

В этой таблице, где приведены расходы на индивидуальное потребление домохозяйств, расходы на индивидуальное потребление органов государственного управления и фактическое индивидуальное потребление, невозможно показать значения в первых двух столбцах как доли от значений в третьем столбце, поскольку метод оценки, использованный в ПМС 2005, привел к отсутствию аддитивности реальных расходов в рамках страны. Однако можно напрямую сопоставлять душевые реальные расходы в стране по каждой категории расходов. Из таблицы видно, что в США уровень расходов на индивидуальное потребление домохозяйств почти в два раза выше, чем в Швеции, и на две трети выше, чем в Норвегии, но расходы на индивидуальное потребление органов государственного управления составляют существенно меньше половины от этих расходов в Швеции

и Норвегии. Эти душевые показатели отражают более важную роль государства в предоставлении услуг здравоохранения и образования в Швеции и Норвегии. Величины в Табл. 3.3 – это реальные расходы на душу населения, выраженные в международных долларах.

Валовое накопление основного капитала

Эта категория включает общую величину валового накопления основного капитала, изменения запасов материальных оборотных средств и приобретение (минус выбытие) ценностей. Валовое накопление основного капитала включает строительство жилых и нежилых зданий, строительство инженерных сооружений, таких как дороги, и покупку машин и оборудования. Поскольку эти элементы трудно измерять и сравнивать, то отдельные главы данного тома посвящены методологии оценки ППС для строительства (гл.13) и для оборудования (гл.14). Валовое накопление основного капитала измеряется как общая стоимость приобретения минус выбытие основных фондов в учетном периоде плюс некоторые затраты на услуги с целью улучшения непроизведенных активов (основные фонды по определению используются в производстве более одного года). Изменения запасов материальных оборотных средств представляет собой пополнение запасов минус изъятие из них в течение данного периода времени и любые периодические потери товаров, находящихся в запасах в течение отчетного периода потерями. Ценности - это произведенные товары высокой стоимости, которые используются преимущественно не для производства и потребления, а хранятся как средства сбережения.

Изменения запасов материальных оборотных средств, чистое приобретение ценностей, сальдо экспорта и импорта

Экспорт – это товары и услуги, произведенные внутри страны, но используемые за рубежом. Импорт – это товары и услуги, поставляемые из-за рубежа в страну. Для целей ПМС интерес представляет агрегат – «сальдо экспорта и импорта товаров и услуг», которое, конечно, может быть положительным или отрицательным.

Три агрегата ВВП могут принимать отрицательные значения: изменения запасов материальных оборотных средств, чистое приобретение ценностей и сальдо экспорта и импорта. Среди годовых оценок, как те, которые использовались в ПМС 2005, наиболее значимыми является сальдо экспорта и импорта. Оценки с отрицательными значениями усложняют процесс агрегирования ППС на уровне первичных групп для получения оценки ППС на уровне ВВП, поскольку вес становится отрицательным.

Другим компонентом с возможно отрицательным значением могут быть чистые расходы резидентов за рубежом. Эта величина может быть и положительной, и отрицательной в зависимости от того, перевешивают ли расходы приезжающих в страну расходы резидентов, которые отправляются за рубеж и наоборот. Они также могут быть равны нулю в странах, которые используют данные из обследований расходов домашних хозяйств своих резидентов для получения оценок расходов домашних хозяйств на конечное потребление. В соответствии с СНС 93 чистые расходы резидентов за границей не включаются в качестве особой категории в ВВП, но в ПМС это является необходимой первичной группой.

В ходе ПМС 2005 многие участвующие в программе страны не предоставляли данные о расходах резидентов за границей. Многие страны сообщали нулевое значение по этой позиции, что указывало на то, что либо эти расходы были разнесены по соответствующим компонентам расходов домохозяйств на конечное потребление, либо они вообще не были оценены. Нулевая величина может быть записана в счетах страны в связи с тем, что эта позиция может считаться незначимой, или потому, что источник данных, такой как обследование расходов домохозяйств, которое обычно используется для расчета расходов домохозяйств на конечное потребление, не требует наличия этой балансирующей статьи.

Расходы ВВП в разбивке по первичным группам

В этом разделе объясняются подходы к классификации компонентов ВВП по агрегатам расходов, а затем к разбивке по первичным группам. Тот уровень, на котором для ПМС представляются наиболее подробные данные национальных счетов, называется уровень «первичных групп». В идеале и значения расходов, и цены будут доступны для всех основных индивидуальных товаров, так что и ППС, и реальные расходы могут быть оценены на уровне товаров. На практике, однако, невозможно получить данные на таком уровне детализации. Компромисс состоит в том, чтобы определить самый низкий уровень детализации, для которого можно получить оценки расходов и где товары могут быть однозначно определены. Расходы на уровне первичных групп используются также как веса при агрегировании до более высоких уровней расходов ВВП. Таким образом, первичные группы важны не просто как средство классификации наиболее подробного компонента стоимости в ПМС. Не будет преувеличением сказать, что первичные группы – это основа ПМС.

В Программе международных сопоставлений Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) используется 225 первичных групп. Эти первичные группы согласованы со 155 группами, используемыми в ПМС 2005, некоторые из них, однако, разбиты на большее количество уровней, чем в ПМС. Важность первичной группы как самого подробного строительного блока ПМС отражена в определении:

Первичная группа – это самый низкий уровень агрегирования товаров при разбивке ВВП, для которого рассчитываются паритеты. Теоретически, первичная группа определяется как группа подобных четко определенных товаров и услуг. На практике, она определяется самым низким уровнем классификации конечных расходов, для которого могут быть в явном виде рассчитаны веса расходов. Таким образом, фактическая первичная группа может охватывать более широкий перечень товаров и услуг, чем было бы желательно с теоретической точки зрения. Первичные группы – это строительные блоки программы сопоставлений. На уровне первичных групп определяют расходы, отбирают товары-представители, собирают цены, рассчитывают и усредняют ППС (World Bank 2007).

Использование первичных групп как строительных блоков для более широких агрегатов национальных счетов становится ясным при рассмотрении структуры расходов на валовое накопление основного капитала для машин и оборудования. Здесь две группы товаров: группа - металлические изделия и оборудование, включающая пять первичных групп, и транспортное оборудование, включающее три первичные группы.

150000	РАСХОДЫ НА ВАЛОВОЕ НАКОПЛЕНИЕ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА
150100	МАШИНЫ И ОБОРУДОВАНИЕ
150110	Металлические изделия и оборудование
150111.1	Готовые металлические изделия, кроме машин и оборудования
150112.1	Машины и оборудование общего назначения
150113.1	Машины и оборудование специального назначения
150114.1	Электрическое и оптическое оборудование
150115.1	Промышленные товары, не включенные в другие группировки
150120	Транспортное оборудование
150121.1	Автомобили, прицепы и полуприцепы
150121.2	Прочие дорожные транспортные средства
150122.1	Прочие транспортное оборудование

Некоторые аспекты роли первичных групп как строительных блоков ПМС воздействуют как на объемы расходов, так и на цены, собираемые для программы сопоставлений. Первичная группа – это

отправная точка для идентификации товаров-представителей для сбора цен в ПМС, каждая из них определяется как набор однородных товаров. Например, «рис» является первичной группой, но в разных странах могут собирать цены на разные виды риса. В ПМС 2005 количество спецификаций для отдельных видов риса изменялось по регионам. В Азии, где рис является важнейшим продуктом питания, было определено 19 различных его видов, тогда как в сопоставлении Евростата-ОЭСР использовалось только восемь спецификаций риса. Первичная группа может иметь очень широкий охват. Например, валовое накопление основного капитала для строительства нежилых зданий включает целый ряд строений. Здесь и сельскохозяйственные постройки, такие как конюшни и навесы для техники, промышленные здания - фабрики и склады, коммерческие здания – офисы и магазины, и другие нежилые строения – например, больницы, школы, гостиницы и кинотеатры.

Классификация СНС

Международные классификации обеспечивают согласованный и последовательный способ определения структуры экономической деятельности в пределах своего охвата на основе набора согласованных на международном уровне концепций, определений, принципов и правил. Их значение в том, что они обеспечивают всеобъемлющие рамки, в которых данные могут быть собраны, сообщены, и проанализированы. Важнейшими характеристиками классификаций является то, что определяемые категории полны (не имеют пропусков) и последовательны (не имеют пересечений). ПМС 2005 не была исключением: классификация расходов была разработана таким образом, чтобы обеспечить полный охват всех компонентов ВВП.

Системы классификаций необходимы для того, чтобы каждый товар, расходы на который включаются в ВВП, был однозначно помещен в первичную группу. Например, свежее мясо входит не в ту же первичную группу, что сосиски, поскольку последние требуют дополнительной переработки и хранения. Хотя первичная группа представляет низший уровень агрегирования, на котором необходимы данные о расходах, классификация очень важна, чтобы товары, включаемые в каждую группу, были как можно более однородны. Отправной точкой для подробных классификаций, использованных в ПМС 2005, были классификации, разработанные для СНС 93. Классификациями СНС для расходов на потребление являются: Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ) и Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ).

КИПЦ разработана для получения оценок расходов на индивидуальное потребление на основе цели расходов. В ПМС 2005 расходы на индивидуальное потребление были разделены на 110 первичных групп. Сначала были определены такие агрегаты, как продукты питания, одежда и обувь, транспорт и связь. Более подробная разбивка данных проводилась в рамках каждого из этих агрегатов на следующем уровне классификации. Например, продукты питания были разделены на девять классов, как показано в приложении к данной главе. В Табл. 3.4. перечислены первичные товарные группы в классах «хлебобулочные изделия и крупы» и «мясо».

Расходы на индивидуальное потребление НКООДХ рассматривались как одна первичная группа. Поскольку многим странам не удалось отделить расходы НКООДХ от расходов домохозяйств, для целей публикации Глобальный Офис распределенные расходы НКООДХ были присоединены обратно к расходам домохозяйств на индивидуальное потребление. Глобальный Офис рассматривает целесообразность включения расходов НКООДХ как отдельной первичной группы до принятия решения о трактовке этого компонента в ПМС 2011.

Классификация функций органов государственного управления была разработана для классификации операций расширенного правительства на всех уровнях управления по функциям или целям, таким как здравоохранение и образование. КФОГУ можно применять для разных видов операций, включая расходы на конечное потребление, субсидии и текущие трансферты, накопление капитала и капитальные трансферты, и приобретение финансовых активов расширенным правительством. В ПМС 2005 КФОГУ играла важную роль в определении категорий расходов на конечное потребление по функциям, для которых были определены первичные группы.

В расходах органов государственного управления на индивидуальное потребление была выделена 21 первичная группа, каждая в привязке к пятизначному коду КФОГУ. Расходы органов государственного управления сначала были распределены по целям (жилье, здравоохранение, отдых и культура, образование и социальная защита), а затем – в случае с образованием и здравоохранением – по тому, на что были направлены расходы: на покупку услуг здравоохранения и образования от других производителей услуг или на производство услуг образования и здравоохранения самими органами государственного управления (в главе 11 дано более подробное описание связи расходов домохозяйств и органов государственного управления на здравоохранение и образование).

ТАБЛИЦА 34. Пример первичных групп для классов «хлебобулочные изделия и крупы» и «мясо»

Группа ПМС	Первичная группа
Хлебобулочные изделия и крупы	Рис Прочие крупы, мука и другие крупажные изделия Хлеб Прочая выпечка Макаронные изделия
Мясо	Говядина и телятина Свинина Ягнятина, баранина и козлятина Птица Другие мясные продукты и полуфабрикаты

Источник: ПМС.

Первичные группы для расходов на индивидуальное потребление органов государственного управления, которые включали производство услуг здравоохранения и образования, состоят из следующих компонентов затрат: оплата труда, которая является самым большим компонентом расходов органов государственного управления, промежуточное потребление; валовая прибыль и приравненные к ней доходы (равная потреблению основного капитала, так как чистая прибыль должна быть равна нулю для органов государственного управления); чистые налоги на производство и поступления от продаж.

Расходы на коллективное потребление органов государственного управления классифицировались по компонентам затрат подобно расходам на индивидуальное потребление.

Для определения первичных групп валовое накопление основного капитала было определено в ПМС 2005 по типу продуктов в соответствии со Статистической классификацией продуктов по видам деятельности (КПЕС). Было выделено двенадцать первичных групп: восемь для машин и оборудования, три для строительства, и одна – для «прочих продуктов», куда включались продукты сельского хозяйства, лесного хозяйства, рыбного хозяйства и аквакультуры, компьютерные программы, расходы на улучшение земель, например, огораживание, выравнивание, ирригация и дренаж, разведка полезных ископаемых, и создание оригиналов в области развлечений, литературы и искусства.

Две первичные группы были выделены для запасов материальных оборотных средств: стоимость запасов на начало периода и на конец периода. Аналогичным образом приобретение ценностей и выбытие ценностей были разделены.

Подробная разбивка расходов на экспорт и импорт товаров и услуг не требовалась, поскольку баланс экспорта и импорта был представлен только в двух первичных группах: экспорт товаров и услуг и импорт товаров и услуг.

В ПМС 2005 были предприняты значительные усилия для рассмотрения расходов по первичным группам каждой страны для обеспечения использования согласованных подходов. Как можно ожидать, для стран с низким статистическим потенциалом это было довольно сложное упражнение, однако, им была оказана помощь; данные из похожих стран использовались для разбивки данных по первичным группам. Определение первичных групп – это своего рода стратификация, и это первый этап, на котором рассчитываются ППС. Эти ППС затем усредняются

для агрегатов более высокого уровня с использованием расходов по первичным группам в качестве весов. С точки зрения выборочных методов, статистическая изменчивость наиболее высока на этом уровне, что не позволяет публиковать данные для большинства первичных групп. Однако по мере агрегирования счетов, степень уверенности в оценках возрастает.

В таблице 3.5 подробно представлено распределение первичных групп, использованных в ПМС 2005 для крупных агрегатов расходов ВВП.

ТАБЛИЦА 3.5 Количество категорий, групп, классов и первичных групп. ПМС 2005

Основные агрегаты	Категории	Группы	Классы	Первичные группы
Расходы на индивидуальное потребление домохозяйств	13	43	90	110
01 Продукты питания и безалкогольные напитки		2	11	29
02 Алкогольные напитки, табак и наркотики		3	5	5
03 Одежда и обувь		2	5	5
04 Жилье, вода, электричество, газ и другие виды топлива		4	7	7
05 Мебель, домашнее оборудование и содержание		6	12	13
06 Здравоохранение		3	7	7
07 Транспорт		3	13	13
08 Связь		3	3	3
09 Отдых и культура		6	13	13
10 Образование		1	1	1
11 Рестораны и гостиницы		2	2	2
12 Разные товары и услуги		7	10	10
13 Чистые покупки за рубежом		1	1	2
Расходы НКООДХ на индивидуальное потребление	1	1	1	1
Расходы органов государственного управления на индивидуальное потребление	5	7	16	21
01 Жилье		1	1	1
02 Здравоохранение		2	7	12
03 Отдых и культура		1	1	1
04 Образование		2	6	6
05 Социальная защита		1	1	1
Расходы органов государственного управления на коллективное потребление	1	1	5	5
Валовое накопление основного капитала	3	6	11	12
01 Машины и оборудование		2	7	8
02 Строительство		3	3	3
03 Другие товары		1	1	1
Изменение запасов материальных оборотных средств и приобретение минус выбытие ценностей	2	2	2	4
01 Изменение запасов материальных оборотных средств		1	1	2
02 Приобретение минус выбытие ценностей		1	1	2
Сальдо экспорта и импорта	1	1	1	2
ВВП	26	61	126	155

Источник: автор.

Источники данных и методы работы с ними

Существенным требованием к стране-участнице ПМС было предоставление подробных данных о расходах ВВП, включая расходы по 155 первичным группам. Глобальный Офис рекомендовал странам использовать метод товарных потоков (предпочтительно было проделать еще один шаг – составлять «таблицы ресурсов и использования») для помощи в разбивке агрегатов расходов по первичным группам. Например, данные по импорту могли быть использованы для оценки разбивки по первичным группам валового накопления основного капитала для машин и оборудования в

странах с низким объемом внутреннего производства инвестиционного оборудования. Но даже те страны, в которых имелись подробные таблицы ресурсов и использования, должны были предпринять дополнительные шаги для получения оценок по каждой первичной группе. Например, балансы продуктов питания, которые составляются ФАО ООН, могут быть использованы в качестве источника данных для разбивки расходов на продукты питания по первичным группам. В некоторых странах национальным статистическим службам приходилось использовать экспертные оценки для представления данных по первичным группам. Региональные координаторы также рассматривали национальные данные и рекомендовали странам следовать распределению в сходных экономиках, если у них не было других данных. Сложнее всего было получить эти оценки странам, которые систематически не оценивали компоненты расходов в своих национальных счетах.

Другими источниками информации для разбивки по первичным группам являются данные промышленных и сельскохозяйственных переписей и обследований, позволяющие получить оценки расходов на продукты питания; обследований ресторанов и гостиниц для получения оценок объемов продаж; данные учета регистрации транспортных средств для разделения пассажирских и грузовых транспортных средств; учета продаж энергетических компаний и государственных монополий домохозяйствам для получения данных о расходах; статистика налога на добавленную стоимость или налога с продаж по налогооблагаемым товарам и услугам.

При получении оценок по первичным группам наиболее часто встречаются проблемы с расходами на конечное потребление НКООДХ и валовым накоплением капитала, особенно в том, что касается программных продуктов, запасов материальных оборотных средств, ценностей, и определенных расходов на оборону. Счета органов государственного управления и годовые отчеты были наиболее важными источниками информации данных о государственных инвестициях, а двумя важнейшими источниками данных о частных капитальных расходах были обследования инвестиций предприятий и метод товарных потоков. Последний включал получение оценок в основных ценах ресурсов – внутреннее производство плюс импорт - товаров, используемых для накопления капитала. Затем добавлялись наценки операций оптовой и розничной торговли, связанные с отдельно выставленными счетами на транспортные услуги, и чистые налоги на продукты для получения оценки стоимости валового накопления основного капитала в ценах покупателей.

Концепции цен

Двумя важнейшими свойствами цен, собираемых для ПМС, являются их сопоставимость между странами и представительность для структуры расходов в каждой стране. Очень важно, чтобы цены, участвующие в расчете стоимостей для национальных счетов, и цены, собираемые для ПМС, были согласованы друг с другом, то есть они представляли бы товары и услуги, на основе которых рассчитываются соответствующие стоимости. На практике для ПМС 2005 это означало, что для обеспечения согласованности с национальными счетами следовало собирать среднегодовые национальные цены. В больших странах необходимо было собирать цены во многих регионах или досчитывать цены, собранные в небольшом количестве регионов, до средних национальных цен. Для ПМС 2005 цены в большинстве регионов ПМС собирались по четырем кварталам 2005 года для получения оценки среднегодовых цен с учетом сезонных колебаний.

Концепции СНС

В Системе национальных счетов используются три вида цен: основные цены, цены производителей и цены покупателей. Различия между этими ценами зависят от того, как учитываются налоги и субсидии на продукты, транспортные и торговые наценки. Вычитаемые налоги, такие как НДС и другие, также могут влиять на учитываемые цены. Очень важно правильно определить вид ценообразования для каждого типа операций, поскольку различия могут быть значительными.

Компоненты расходов ВВП выражаются в ценах покупателей, поскольку операции основаны на ценах, которые платят конечные пользователи товаров и услуг, такие как домохозяйства в случае потребительских товаров и предприятия в случае капитальных товаров. Очень важно обеспечить согласованность цен, участвующих в определении стоимостей в национальных счетах, и цен, собираемых для ПМС. На практике это означает, что для ПМС следует собирать цены покупателей (кроме условно исчисленных расходов, для которых используют другой базис ценообразования, таких как производство для собственного конечного потребления). Отношение между основными ценами, ценами производителей и ценами покупателей выглядит следующим образом:

Основные цены

<i>плюс</i>	налоги на продукты за исключением НДС по выставленному счету
<i>минус</i>	субсидии на продукты
<i>равно</i>	цены производителей
<i>плюс</i>	НДС, не подлежащий вычету у покупателя
<i>плюс</i>	транспортные наценки по отдельному счету
<i>плюс</i>	наценки оптовой и розничной торговли
<i>равно</i>	цены покупателей

Оценка производства для собственного потребления

Как было сказано выше, стоимость всех товаров произведенных домохозяйствами для собственного потребления, должна быть рассчитана в основных ценах. В развивающихся странах, величина потребления товаров собственного производства может составлять существенную часть от общего потребления некоторых продуктов, в особенности таких продуктов питания, как мясо, молоко, яйца, овощи, картофель, фрукты и даже вина и спиртные напитки. Стоимость всех этих видов продуктов, купленных в магазинах, на рынках или где-то еще учитывается в национальных счетах в ценах покупателей, что соответствует ценам, собираемым для расчета индекса потребительских цен. В отличие от основных цен, цены покупателей включают налоги, а также торговые и транспортные наценки, так что они выше основных цен. Важно проводить корректировку цен ПМС для отражения двух способов учета цен при оценке стоимости таких товаров. Рекомендуемый метод получения цен для ПМС состоит в получении подробной информации об основных ценах, использованных для оценки каждого из этих товаров в национальных счетах, и совместном взвешивании с ценами покупателей, которые собраны для расчета ИПЦ или из других подобных источников. (Основные цены должны быть ценами производителей сельскохозяйственной продукции, которые обычно собирают в ходе специальных обследований, таких как обследование бюджетов домашних хозяйств). Уровень детализации (товаров) для совместного взвешивания цен будет различным в разных странах. В идеале цены и веса должны иметься для каждого отдельного товара, но в реальности более вероятно, что все необходимые данные для таких расчетов будут отсутствовать на уровне ниже уровня первичных групп. На этом уровне будет необходимо принять некоторые предположения для получения средней цены за единицу для всех продуктов внутри первичной группы. Веса должны быть получены с использованием расходов из национальных счетов, как для доли потребления собственной продукции, так и для доли купленных компонентов по каждому товару.

В левой части Таблицы 3.6. показаны значения расходов, основная цена и расчетные количества для каждого товара, произведенного для собственного потребления. В следующих столбцах представлены такие же показатели для купленных товаров. Заметим, что цены для товаров, произведенных для собственного потребления, и купленных товаров отличаются. Расчетные количества используются для получения средней взвешенной величины.

ТАБЛИЦА 3.6 Оценка корректирующего фактора цены для товаров с большой долей производства для собственного потребления
в национальной валюте

Товар	Производство для собственного потребления			Купленные товары			Всего			Отношение для деления единичной цены покупателей
	Стоимость	Средняя исходная цена	Расчетное количество	Стоимость	Средняя исходная цена	Расчетное количество	Стоимость	Средняя исходная цена	Расчетное количество	
	(1)	(2)	(3) = (1)/(2)	(4)	(5)	(6) = (4)/(5)	(7) = (1)+(4)	(8) = (3) + (6)	(9) = (7)/(8)	(10) = (9)/(2)
Мясо										
Говядина и телятина	2 000	9	222,2	6 000	12	500,0	8 000	722,2	11,1	1,231
Свинина	500	12	41,7	1 800	14	128,6	2 300	170,2	13,5	1,126
Ягнятина и баранина	4 500	8	562,5	7 000	11	636,4	11 500	1 198,9	9,6	1,199
Птица	7 000	6	1 166,7	12 000	9	1 333,3	19 000	2 500,0	7,6	1,267

Источник: ICP.

На отношение в столбце (10) делится цена покупателей каждого товара в соответствующей первичной группе для получения средней цены этого товара для использования в ПМС. Р. Например, если в стране, для которой представлена таблица, регистрируют цены на ромштекс, мясо для тушения или карри, говяжий фарш и телячьи отбивные в первичной группе «говядина и телятина», то цена каждого единичного товара будет скорректирована для использования в ПМС путем деления на 1,231 (см. пример в Таблице 3.7).

Аналогичным образом цена покупателей каждого товара, для которого регистрируются цены в первичной группе «птица», будет скорректирована делением на фактор, рассчитанный для товаров в этой группе, – 1,267.

ТАБЛИЦА 3.7 Получения скорректированных цен для ПМС

в национальной валюте

Первичная группа	Товар-представитель	Цена покупателей	Корректирующий фактор	Скорректированная цена для ПМС
Говядина и телятина			1.231	
	Ромштекс	17.0		13.8
	Мясо для тушения или карри	8.1		6.6
	Говяжий фарш	6.5		5.3
	Телячьи отбивные	12.7		10.3

Цены на рыночную продукцию

В СНС отмечается, что разные домохозяйства могут покупать одинаковые товары по разным ценам в связи с издержками определения розничных точек продаж, торгующих по самым низким ценам, либо с неудобством и дороговизной посещения точек с самыми низкими ценами. Но расходы домохозяйств учитываются по фактически уплаченным ценам, даже если эквивалентные товары и услуги могут быть оценены неодинаково.

Цены и нерыночная продукция

Стоимость нерыночной продукции следует определять с использованием цен на эквивалентную рыночную продукцию (если таковые имеются). В противном случае оценку надо проводить по затратам на производство. Цены, необходимые для ПМС, должны соответствовать ценам, на основе которых получены оценки стоимостей в национальных счетах. Например, расходы на конечное потребление органов государственного управления оцениваются по затратам на производство, которые в основном, состоят из оплаты труда сотрудников государственных учреждений, участвующих в производстве услуг органов государственного управления. В результате в рамках ПМС собирают информацию о заработной плате служащих государственных учреждений для расчета ППС, необходимых для оценки реальных расходов на конечное потребление органов государственного управления.

Цены для валового накопления основного капитала

Во многих развивающихся странах почти все машины и оборудование импортируются. Поскольку в большинстве стран имеется подробная таможенная статистика импорта, то оценки валового накопления основного капитала для машин и оборудования могут быть получены с использованием метода товарных потоков. Однако в таких случаях базис для оценки импорта не будет соответствовать требованиям для оценки расходов ВВП для национальных счетов. Разница проистекает из транспортных и торговых наценок, которые увеличат цену товара с выгрузкой (основную цену) каждого элемента машин и оборудования. Любые налоги также должны быть добавлены к цене товара с выгрузкой для получения цен покупателей, которые затем могут быть использованы в методе товарных потоков для оценки стоимости каждой группы однородных элементов машин и оборудования. Цены, необходимые для ПМС, суть эти цены покупателей для тех капитальных товаров, которые включены в список товаров-представителей ПМС.

Реферативные ППС

Некоторые ППС не оцениваются напрямую, а исчисляются условно с использованием ППС для других первичных групп, которые отражают уровни цен в каждой стране. Например, выше при обсуждении косвенно измеряемых услуг финансового посредничества (УФПИК) было ясно показано, как сложно измерять эти расходы. Поэтому ППС для косвенно измеряемых услуг финансового посредничества исчисляется условно (импутируется) с использованием среднего значения ППС для конечного потребления домашних хозяйств (исключая первичные группы, относящиеся к здравоохранению и образованию) и других первичных групп, где ППС исчислялись условно. ППС, используемые для импутации, называются реферативными ППС. В главе 17 приведено краткое описание реферативных ППС, используемых в разных регионах, и их влияния на оценку ППС на уровне ВВП.

Заключение

Национальные счета являются составной частью ПМС. Статистическими рамками для ПМС 2005 была *Система национальных счетов 1993*. Несмотря на то, что в настоящее время уже имеется СНС-2008, СНС-93 будет использована в качестве основы для получения оценок национальных счетов для ПМС 2011, поскольку большинство стран все еще будут использовать эту версию в 2012 году, когда данные национальных счетов должны быть предоставлены.

Основные требования ПМС 2005 к национальным счетам состояли в предоставлении оценок, основанных на измерении ВВП на стороне доходов с разбивкой по 155 первичным группам товаров. Такой же перечень первичных групп будет использован и в ПМС 2011 для облегчения сравнений

между двумя базисными годами. Национальные счета предоставляют основу для сбора цен, так как очень важно, чтобы цены были согласованы со значениями расходов из национальных счетов, так что реальные расходы, полученные делением значений из национальных счетов на ППС, не оказались искаженными.

Таким образом, очевидно, что национальные счета являются неотъемлемым компонентом ПМС. В ходе ПМС 2005 процессу сбора цен было уделено самое большое внимание, поскольку было необходимо проделать огромную работу по составлению списка товаров-представителей для каждого региона и подготовке списка для кольцевого сопоставления (для связи регионов – подробнее см. гл. 8). В результате данные национальных счетов были собраны относительно поздно, что привело к некоторым проблемам. Например, оценки национальных счетов были не всегда согласованы с оценками, предоставленными различным международным организациям при заполнение ежегодных вопросников по национальным счетам; оценки ВВП в некоторых странах не были полными, а некоторые страны не смогли предоставить значения для всех первичных групп. Решение этих проблем оказалось затруднительным в связи с недостатком времени.

Особое внимание, которое в ПМС уделяется оценкам реальных расходов ВВП, предоставляет возможность странам усовершенствовать свои национальные счета. Участие в ПМС также мотивирует страны, которые не имеют своих национальных счетов (или их счета отстают на несколько лет), составлять счета или актуализировать их до 2011 года. Национальные счета будут помещены в центр структуры ПМС 2011.

При проведении ПМС 2005 не было базы для проверки надежности данных национальных счетов. Однако в ПМС 2011 будет возможно сравнить структуру расходов ВВП с данными 2005 года и проверить серьезные расхождения. Для того, чтобы помочь в этом, в конце 2010 г. были собраны предварительные данные национальных счетов для 2005-2009 гг. Цель состояла в определении проблем с данными в странах и в их решении до сбора данных национальных счетов за 2011 год во второй половине 2012 года.

Будет организована учебная программа для содействия странам в разработке подробных счетов за 2011 год, необходимых для ПМС. Поскольку в некоторых странах имеются только оценки ВВП по производственному методу, то им будет оказана помощь в определении потенциальных источников данных, которые могут быть доступны для производства оценок ВВП по методу расходов.

Национальные счета будут рассмотрены на более ранней стадии, чем это было возможно при проведении ПМС 2005. Имеющиеся предварительные данные за последний год (до 2011 г.) будут также использованы для редактирования цен, что может выявить потенциальные проблемные области в данных самих национальных счетов.

ПРИМЕЧАНИЯ

¹ Более подробно см. World Bank (2008).

² *Цена покупателей* – это сумма, уплаченная покупателем, исключая налог на добавленную стоимость (НДС) или подобный налог к вычету у покупателя, для принятия покупателем поставки единицы товара или услуги в требуемое время в требуемом месте. Цена покупателей товара включает транспортные расходы, уплаченные отдельно покупателем для принятия поставки в требуемое время в требуемом месте, а также наценки оптовой и розничной торговли и любые налоги на продукты (исключая НДС к вычету у покупателя) минус субсидии на продукты.

³ *Промежуточное потребление* – это стоимость товаров и услуг, потребленных в качестве ресурсов в процессе производства, исключая основные фонды, потребление которых учитывается как потребление основного капитала.

⁴ *Субсидии* представляют собой текущие безвозмездные платежи предприятиям, осуществляемые органами государственного управления, в том числе единицам-нерезидентами сектора государственного управления, на основании уровня их производственной деятельности либо

количества или стоимости товаров или услуг, которые они производят, продают или импортируют. Субсидия на продукт – это субсидия, предоставляемая на единицу товара или услуги.

⁵ *Прибыль и приравненные к ней доходы* - это показатель излишков, накопившихся от производственной деятельности до вычета явных или косвенных процентных платежей, ренты или других доходов от собственности к выплате на финансовые активы, землю или другие природные ресурсы, необходимые для осуществления производства. Прибыль от экономической деятельности является большей частью прибыли и приравненных к ней доходам. *Смешанный доход* – это термин для описания прибыли и приравненных к ней доходов некорпорированных предприятий, поскольку он неявно содержит вознаграждение за работу, сделанную владельцем (или членом домохозяйства, которому принадлежит некорпорированное предприятие), которое не может быть отделено от прибыли владельца как предпринимателя.

⁶ Валовое накопление капитала показывает приобретение минус выбытие произведенных активов для целей накопления основного капитала, формирования запасов материальных оборотных средств или ценностей. Валовое накопление основного капитала измеряется как общая стоимость приобретения (минус выбытие) производителем основных фондов в течение учетного периода плюс определенные расходы на услуги, которые добавляют стоимость произведенным активам.

ССЫЛКИ:

Commission of the European Communities, International Monetary Fund, Organisation for Economic Co-operation and Development, United Nations, and World Bank. 1993. System of National Accounts 1993. <http://unstats.un.org/unsd/sna1993/toctop.asp?L1=5>.
———. 2008. System of National Accounts 2008. <http://unstats.un.org/unsd/nationalaccount/SNA2008.pdf> World Bank. 2007. ICP 2005 Methodological Handbook. <http://web.worldbank.org/WBSITE/>

EXTERNAL/DATASTATISTICS/ICPEXT/0,,contentMDK:20962711~menuPK:2666036~pagePK:60002244~piPK:62002388~theSitePK:270065,00.html.

———. 2008. Global Purchasing Power Parities and Real Expenditures: 2005 International Comparison Program. <http://siteresources.worldbank.org/ICPINT/Resources/icp-final.pdf>