



А. А. Татаринов

**ОСНОВЫ МЕТОДОЛОГИИ
СИСТЕМЫ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ
(КРАТКИЙ КУРС ЛЕКЦИЙ)**

ЛЕКЦИЯ 1
ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ
СИСТЕМЫ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ 2008 г.

СОДЕРЖАНИЕ

1 ОСНОВНЫЕ КАТЕГОРИИ СНС	4
1.1 Институциональные единицы	4
1.2 Резидентство. Экономическая территория	10
1.3 Запасы и потоки	12
2 ПРАВИЛА ВЕДЕНИЯ СЧЕТОВ.....	17
2.1 Принцип четверичной регистрации.....	17
2.2 Оценка	18
2.3 Время регистрации	21
2.4 Состав счетов	23
3 КОНЦЕПЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА, ГРАНИЦЫ ПРОИЗВОДСТВА В СНС.....	23
3.1 Производственные виды деятельности	23
3.2 Продукты производства.....	25
3.3 Границы сферы производства: обзор	26
3.4 Статистические единицы производства	27

1 ОСНОВНЫЕ КАТЕГОРИИ СНС

Система национальных счетов (СНС) - это согласованный на международном уровне стандартный набор рекомендаций по исчислению показателей экономической деятельности в соответствии с четкими правилами ведения счетов и учета на макроуровне, основанными на принципах экономической теории (1.1)¹.

1.1 Институциональные единицы

Субъекты экономической деятельности в СНС – институциональные единицы.

Институциональная единица - это экономическая единица, которая способна от своего имени владеть активами, принимать обязательства, участвовать в экономической деятельности и вступать в операции с другими единицами (4.2).

В СНС выделяется два типа институциональных единиц:

- домашнее хозяйство – «группа лиц, которые живут в одном и том же жилище, объединяют частично или полностью свои доходы и имущество и потребляют коллективно некоторые виды товаров и услуг, главным образом, жилищные услуги и продукты питания» (4.4);
- юридическое лицо или общественная организация - «единица, существование которой признано законом или обществом, независимо от физических лиц или других юридических единиц, которые, возможно, являются их собственниками или контролируют их» (4.6).

Главные характеристики институциональных единиц могут быть описаны следующим образом:

a. Институциональная единица имеет право владеть товарами и активами от своего имени; она, следовательно, может обмениваться товарами и активами в операциях с другими институциональными единицами;

b. Она может принимать экономические решения и участвовать в экономической деятельности, за которую она несет прямую ответственность и подотчетна по закону;

c. Она способна принимать обязательства от своего имени, принимать обязательства другого рода и обязательства, связанные с будущей деятельностью, и заключать контракты;

d. Институциональная единица должна иметь полный набор счетов, включая баланс активов и пассивов, или должна существовать возможность составить содержательный с экономической точки зрения набор счетов, если они потребуются.

Домашнее хозяйство может состоять из одного или нескольких физических лиц. Важно, что в отношении домашнего хозяйства (как и любой другой институциональной единицы) может быть построен полный набор счетов, включая баланс активов и пассивов.

К юридическим лицам относятся корпорации, некоммерческие организации (НКО) и органы государственного управления.

¹ Здесь и далее ссылки в круглых скобках даны по источнику: Система национальных счетов 2008. Нью-Йорк, 2012.

Институциональные секторы

Схожие по типу институциональные единицы объединяются в институциональные секторы.

Выделяется пять институциональных секторов:

- сектор нефинансовых корпораций;
- сектор финансовых корпораций;
- сектор государственного управления;
- сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства;
- сектор домашних хозяйств.

Каждая институциональная единица относится к одному и только к одному институциональному сектору.

Институциональные единицы относятся к соответствующему сектору в соответствии с характером их экономической деятельности. В СНС отражаются **три основных вида экономической деятельности**:

- **производство** товаров и услуг,
- **потребление**, удовлетворяющее желания и потребности человека, и
- **накопление** в различных формах капитала.

Корпорации заняты либо производством, либо накоплением (либо и тем, и другим), но не конечным потреблением.

Органы государственного управления заняты производством (но другого типа по сравнению с корпорациями), накоплением и конечным потреблением от имени населения и общества в целом.

Все домашние хозяйства осуществляют потребление и могут быть также заняты производством и накоплением.

НКО многообразны по своим характеристикам. Поведение некоторых из них аналогично поведению корпораций, некоторые практически являются частью органов государственного управления, а некоторые занимаются видами деятельности, которые аналогичны видам деятельности органов государственного управления, но функционируют независимо от них. (4.17)

В СНС **остальной мир** охватывает все нерезидентские институциональные единицы, которые участвуют в операциях с резидентскими единицами или имеют другие экономические связи с резидентскими единицами данной страны. Он не является сектором, для которого должен составляться полный набор счетов, хотя часто удобно описать остальной мир, как если бы он был сектором.

Корпорации и некоммерческие организации (НКО)

В СНС термин «**корпорация**» используется в более широком смысле, чем в строго юридическом. В принципе, **все единицы, которые:**

- а. могут производить прибыль или другие финансовые выгоды для их собственников,**
- б. признаны законом как юридические лица, отдельные от их собственников, которые имеют ограниченные обязательства,**
- с. учреждены для участия в рыночном производстве,**

рассматриваются в СНС как корпорации, независимо от того, как они могут характеризовать себя и называть себя. Кроме корпораций, учрежденных как юридические лица, термин «корпорации» охватывает кооперативы, партнерства с ограниченной ответственностью, условные резидентские единицы и квазикорпорации (4.38).

Корпорации, учрежденные как юридические лица

Корпорации, учрежденные как юридические лица, могут фигурировать под различными наименованиями:

- корпорации,
- инкорпорированные предприятия,
- государственные компании с ограниченной ответственностью,
- партнерства с ограниченной ответственностью и т. д.

Корпорация, учрежденная как юридическое лицо, представляет собой юридическое лицо, созданное с целью производства товаров или услуг для продажи их на рынке, которое может быть источником прибыли или других финансовых выгод для ее собственника (собственников). Она находится в коллективной собственности акционеров, которые имеют полномочия назначать директоров, ответственных за общее управление корпорацией (4.39).

Наиболее существенные для СНС признаки корпорации:

- Корпорация — это юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством, чье существование признается независимым от других институциональных единиц, которые могут быть акционерами этой корпорации.
- Корпорация является рыночным производителем.
- Как правило корпорация имеет центр преобладающего экономического интереса (то есть является резидентом) в той стране, в которой она создана и зарегистрирована.
- Если корпорация сворачивает свою деятельность или ликвидируется, акционеры имеют права на долю в чистой стоимости капитала корпорации, остающуюся после того, как все активы проданы и обязательства погашены.
- Если корпорация объявляется банкротом, акционеры не обязаны выплачивать оставшуюся (непогашенную) часть обязательств.

Квазикорпорации

Квазикорпорация — это:

а. либо некорпорированное предприятие, находящееся в собственности резидентской институциональной единицы, которое располагает достаточной информацией для составления полной последовательности счетов, функционирует так же, как если бы оно было отдельной корпорацией и отношения которого де факто с его собственником являются такими же, как отношения корпорации с акционерами,

б. либо некорпорированное предприятие, принадлежащее нерезидентской институциональной единице, которое рассматривается как резидентская институциональная единица, так как оно занято в значительных размерах производством на экономической территории данной страны в течение длительного или неопределенного периода времени (4.42).

В СНС рассматриваются три основных типа квазикорпораций:

а. некорпорированные предприятия, принадлежащие органам государственного управления, которые заняты рыночным производством и которые функционируют так же, как государственные корпорации;

б. некорпорированные предприятия, включая некорпорированные партнерства или трасты, принадлежащие домашним хозяйствам, которые функционируют так, как если бы они были корпорациями в частной собственности;

с. некорпорированные предприятия, принадлежащие институциональным единицам, являющимся резидентами остального мира, которые известны как филиалы (4.43).

Условные резидентские единицы

Если юридический собственник (*недвижимых активов, таких как земля и другие природные ресурсы, здания и сооружения*) является нерезидентом, в СНС создается условная резидентская единица. Условная резидентская единица является (*экономическим*) собственником активов и получает арендную плату или ренту на эти активы. Юридический собственник обладает финансовым требованием на капитал условной резидентской единицы и получает доход от условной резидентской единицы в форме дохода от собственности, выплачиваемого за границу (4.49).

Корпорации. Особые случаи

Единицы специального назначения (ЕСН)

В СНС к *единицам специального назначения относят* (как правило) юридические лица со следующими характеристиками:

- управляются сотрудниками другой корпорации, которая может быть с ней связана;

- производят платежи за услуги, предоставленные им, и в свою очередь взимают плату с материнской корпорации или других связанных с ней корпораций для возмещения их затрат;

- могут принимать обязательства от лица собственника и получать инвестиционный доход и холдинговые прибыли на активы, которыми они владеют;

- часто не имеют ни сотрудников, ни нефинансовых активов; возможно, не имеют постоянного места физического пребывания, кроме вывески, подтверждающей место их регистрации (см. 4.56-4.57).

Выделяют три основных категории ЕСН:

а. кэптивные финансовые учреждения;

б. искусственные дочерние корпорации;

с. единицы специального назначения органов государственного управления.

Кэптивные финансовые учреждения

Холдинговая компания, которая просто владеет активами дочерней корпорации — это пример кэптивного финансового учреждения.

... также как кэптивные финансовые учреждения рассматриваются единицы, обладающие характеристиками ЕСН, описанными выше, включая инвестиционные и пенсионные фонды, и единицы, используемые для управления капиталом отдельных лиц и семей, для перевода в ценные бумаги активов, держателями которых они являются, для

выпуска долговых ценных бумаг от лица соответствующих компаний, для перевода активов в ценные бумаги и осуществления других финансовых функций (4.59).

В России примерами кэптивных финансовых учреждений являются *кэптивные банки* (рисунок 1)².



Рис.1 Кэптивный банк

Искусственные дочерние корпорации

Дочерняя корпорация, которая целиком принадлежит материнской корпорации, может быть создана, чтобы предоставлять услуги материнской корпорации или другим корпорациям этой же группы, для того чтобы избежать налогообложения, минимизировать обязательства в случае банкротства или обеспечить другие технические преимущества, связанные с налоговым или корпоративным законодательством в той или иной стране (4.63).

Например, материнская корпорация может создать дочернюю корпорацию, которой передается собственность на землю, здания или оборудование, и чья единственная функция состоит в том, чтобы сдавать их в аренду обратно материнской корпорации.

В принципе, такие корпорации не соответствуют определению институциональной единицы в СНС, так как они не могут действовать независимо от материнской корпорации и могут быть ограничены в отношении возможности быть держателем активов или осуществлять операции с активами, которые находятся у них на балансе. ... Таким образом, они не рассматриваются в СНС как отдельные институциональные единицы, но рассматриваются как подразделения материнской компании, и их счета консолидируются со счетами материнской корпорации (4.64).

Единицы специального назначения органов государственного управления

Выполняют в интересах органов государственного управления такие же функции как и другие ЕСН для единиц других секторов экономики.

Такие единицы не могут действовать независимо и имеют ограничения в отношении круга операций, которые они могут осуществлять. Они не могут принимать риски и вознаграждения, связанные с активами и обязательствами, держателями которых они являются. Такие единицы, если они являются резидентами данной страны, рассматриваются как подразделения органов государственного управления, но не как отдельные институциональные единицы.

² Езангина И. А., Жилина В. И., Самошкина М. В. Роль кэптивных финансовых структур в денежных потоках современного бизнеса. Экономика и предпринимательство, № 8, 2016 г., с. 268-273

Некоммерческие организации

Некоммерческие организации — это юридические лица или общественные организации, создаваемые с целью производства товаров и услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли или другой финансовой выгоды для единиц, которые их учреждают, контролируют или финансируют.

На практике их производственная деятельность должна *производить некоторую прибыль или убыток*, но любая прибыль, которую они, возможно, получают, *не может быть присвоена любой другой институциональной единицей*. Устав организаций, в соответствии с которым они учреждены, составлен таким образом, что институциональные единицы, которые их контролируют или управляют ими, не имеют права на долю в прибыли или другом доходе, которые они получают. По этой причине они часто освобождаются от уплаты налогов (4.83).

НКО могут быть созданы *домашними хозяйствами, корпорациями или органами государственного управления*, но мотивы их создания могут быть различными (4.84).

Большинство НКО являются юридическими единицами, созданными в соответствии с законодательством, чье существование признается независимым от физических лиц, корпораций и органов государственного управления, которые их учреждают, финансируют, контролируют или управляют ими.

НКО, занятые рыночным производством

Школы, колледжи, университеты, клиники, больницы и др. являются НКО, занятыми рыночным производством, если они получают платежи, которые отражают их затраты на производство и которые достаточно высоки, чтобы существенно влиять на спрос на их услуги.

... они могут получать дополнительные средства от пожертвований, производимых отдельными лицами, корпорациями или органами государственного управления (4.88).

Некоторые рыночные НКО ограничивают свою деятельность предоставлением услуг некоторой части других рыночных производителей. Большинство рыночных НКО, обслуживающих предприятия, создаются ассоциациями предприятий, чьи интересы они должны продвигать и обеспечивать (4.89).

Например, фондовая биржа:

"Фондовая биржа (в дальнейшем Биржа) является некоммерческой организацией, обеспечивающей необходимые условия нормального обращения ценных бумаг и других инструментов финансового рынка, определение их рыночных цен и надлежащее распространение информации о них, поддержание высокого уровня профессионализма участников фондового рынка в качестве исключительного предмета деятельности"³.

Также, торгово-промышленные палаты, ассоциации производителей, некоторые научно-исследовательские организации и т.п.

НКО, занятые нерыночным производством

Большинство НКО заняты нерыночным производством. Они подразделяются на:

³ Образец. Примерный устав фондовой биржи, 2021, 2020 - Учредительные договоры, уставы - Образцы и бланки договоров - Договор-Юрист.Ру
Available at: https://dogovor-urist.ru/договоры/образец-Образец_Примерный_устав_фондовой_биржи/

- НКО, контролируемые органами государственного управления, (входят в сектор государственного управления);
- некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (образуют отдельный институциональный сектор НКОДХ).

1.2 Резидентство. Экономическая территория

Резидентство каждой институциональной единицы — это экономическая территория, с которой она имеет наиболее тесную связь, другими словами, на которой находится центр ее преобладающего экономического интереса. (СНС - 4.10).

Институциональная единица считается резидентом экономической территории, с которой она наиболее прочно связана и которая является центром ее преобладающего экономического интереса (*РПБб*: 4.113).

Экономическая территория «представляет собой зону, находящуюся под действующим экономическим контролем единого правительства» (*РПБб*⁴: 4.4).

Экономическая территория включает:

- (a) наземное пространство;
- (b) воздушное пространство;
- (c) территориальные воды, включая районы осуществления юрисдикции в отношении прав на рыбную ловлю и добычу топлива и полезных ископаемых;
- (d) в случае прибрежной территории - острова, принадлежащие этой территории;
- (e) территориальные анклавы в других странах и регионах земного шара. Такие анклавы представляют собой четко демаркированные наземные участки (занимаемые, например, посольствами, консульствами, военными базами, научными станциями, информационными или иммиграционными службами, агентствами по оказанию помощи, представительствами центрального банка, обладающими дипломатическим статусом), физически расположенные на чужих территориях и используемые правительствами, являющимися владельцами или арендаторами таких участков, в дипломатических, военных, научных и других целях с официального согласия правительств территорий, на которых физически расположены такие наземные участки (*РПБб*: 4.5).

Институциональная единица является резидентом экономической территории в случае, если в пределах этой экономической территории находится определенное место расположения, жилище, место производства или другие помещения, в которых или на базе которых единица осуществляет и намеревается продолжать осуществлять экономическую деятельность и операции в значительных масштабах на протяжении либо неопределенно долгого времени, либо ограниченного по сроку, но продолжительного периода (*РПБб*: 4.114).

Концепции экономической территории и резидентства разработаны таким образом, чтобы отвечать требованию, в соответствии с которым каждая институциональная единица является резидентом одной экономической территории. Использование понятия экономической территории, определяющего охват экономической статистики, означает,

⁴ РПБб – Balance of Payments and International Investment Position Manual. — Washington, D.C.: International Monetary Fund, 2009.

что каждый член группы филиалов предприятий является резидентом той страны, на территории которой он находится, а не резидентом той страны, в которой находится головной офис (СНС 4.12).

В принципе, институциональная единица является резидентом одной и только одной страны, что определяется центром преобладающего экономического интереса единицы. Исключения могут быть сделаны в отношении многотерриториальных предприятий, которые осуществляют операции более чем в одной стране. Хотя предприятие может проводить значительные операции в нескольких странах, оно не может быть подразделено на отдельные филиалы или на материнское предприятие и его филиалы, так как оно управляется как одна единица, в отношении которой нет отдельных счетов или решений. Такие предприятия обычно заняты трансграничными видами деятельности Если не представляется возможным идентифицировать материнское предприятие и его отдельные филиалы, необходимо пропорционально отнести часть общего итога операций предприятия к отдельным странам (СНС 4.13).

Некоторые ключевые моменты концепции резидентства (СНС 4.15):

a. Резидентство отдельных лиц определяется резидентством того домашнего хозяйства, частью которого они являются, а не местом их работы. Все члены того же самого домашнего хозяйства имеют тот же самый статус резидентства, который имеет домашнее хозяйство в целом, даже если они могут пересекать границу для работы или просто проводят некоторое время за границей. Если они работают за границей столь продолжительное время, что приобретают центр экономического интереса за границей, они перестают быть членами их первоначального домашнего хозяйства;

b. Некорпорированные предприятия, которые не являются квазикорпорациями, не являются отдельными институциональными единицами, и, следовательно, они имеют то же самое резидентство, что и их собственники;

c. Корпорации и НКО обычно имеют центр экономического интереса в стране, где они юридически учреждены и зарегистрированы. Корпорации могут быть резидентами стран, отличных от стран резидентства их акционеров, и дочерние корпорации могут иметь резидентство в странах, отличных от резидентства материнской корпорации. Если корпорация или некорпорированное предприятие имеет филиалы, офис или место производства в другой стране для осуществления производства в течение длительного периода времени (обычно в течение года или более), не создавая для этой цели дочернюю корпорацию, то филиал, офис или место производства рассматриваются как квазикорпорация (то есть как отдельная институциональная единица), являющаяся резидентом той страны, в которой она находится;

d. Собственники земли, зданий или недвижимых сооружений на экономической территории данной страны или единицы, являющиеся держателями договоров аренды на любой из этих активов на длительный период времени, всегда рассматриваются как единицы, которые имеют центр экономического интереса в этой стране, даже если они не занимаются экономической деятельностью или операциями в этой стране. Вся земля и здания поэтому принадлежат резидентам данной страны;

e. Добыча полезных ископаемых может осуществляться только резидентскими институциональными единицами. Предприятие, которое будет заниматься добычей полезных ископаемых, будет рассматриваться как получившее статус резидента, когда

выданы требующиеся лицензии или заключены договоры аренды, если оно не получило этот статус раньше;

f. Для единиц, таких как многие единицы специального назначения, в отношении которых мало или вообще нет данных об их местонахождении, местонахождение определяется по месту их инкорпорирования.

Экономика страны в целом определена как совокупность всех резидентских институциональных единиц.

1.3 Запасы и потоки

СНС представляет собой **систему счетов, предназначенную для измерения запасов экономической стоимости и изменений в них**, и идентификации лиц, групп лиц, юридических и социальных единиц, имеющих требования **в отношении экономической стоимости**. (3.1)

Для того чтобы отразить запасы и потоки в системе счетов, необходимо **идентифицировать стороны, имеющие требования в отношении экономической стоимости**, воплощенной в запасах или изменяемой потоками. Этими сторонами в СНС являются институциональные единицы, которые группируются в институциональные секторы в соответствии с их экономическими целями, функциями и поведением.

Экономическая стоимость.

Экономическая стоимость может принимать форму прав собственности на физические объекты (батон хлеба, жилище или нематериальный актив — оригинал фильма) или финансового требования (обязательство, понимаемое как отрицательная экономическая стоимость). Во всех случаях экономическая стоимость потенциально может быть использована для приобретения товаров или услуг, выплаты заработной платы или уплаты налогов и т. д. (СНС 2008, 2.21)

Запасы

Запасы - это наличие **активов или обязательств** на тот или иной момент времени. Запасы представляют собой результат накопления в ходе предыдущих операций и других потоков, и они изменяются в результате операций и других потоков в данном периоде.

Центральным положением СНС является описание того, как труд, капитал и природные ресурсы, включая землю, используются для производства товаров и услуг. Эти товары и услуги используются в трех видах экономической деятельности, определенных в СНС: производстве, потреблении и накоплении. Экономическая выгода определена как получение пользы от некоторого действия. Это предполагает сравнение между двумя состояниями. Это положение конкретизируется в СНС, так что выгоды рассматриваются, например, как вознаграждение за предоставление услуг, таких как услуги труда и капитала производству, а также как получение средств для приобретения товаров и услуг для производства, потребления или накопления в текущем периоде или в будущих периодах. (3.19)

... должны быть определены инструменты, позволяющие перемещать выгоды от одного периода к другому. Они принимают форму активов и обязательств, позволяющих выгоды в одном периоде преобразовывать в выгоды в другом периоде или в нескольких будущих периодах. Аналогично этому, товары и услуги, или текущие выгоды, могут быть приобретены за счет будущих выгод путем принятия финансовых обязательств (СНС 3.19-3.20).

Собственность

Различают две формы собственности, юридическую и экономическую. Юридическим собственником объектов, таких как товары и услуги, природные ресурсы, финансовые активы и обязательства является институциональная единица, имеющая по закону и поддерживаемое законодательно право предъявлять требования на получение экономических выгод, связанных с этими объектами. (3.21)

Экономический собственник объектов, таких как товары и услуги, природные ресурсы, финансовые активы и обязательства — это институциональная единица, которая имеет право предъявлять требования на получение экономических выгод, связанных с использованием упомянутых объектов в ходе экономической деятельности благодаря принятию связанных с этим рисков. (3.26)

Действия, связанные с производством, потреблением и накоплением, содержат различные степени риска. (3.23)

Различают две главных формы риска.

Первая форма связана с производством. Эти риски возникают в связи с такими неопределенностями, как спрос на уже произведенные товары и услуги, тенденции в развитии экономики в целом и технические инновации, которые влияют на выгоды от использования капитала и природных ресурсов. Как следствие этого, выгоды от использования капитала, природных ресурсов и труда в форме прибыли и доходов от занятости не вполне предсказуемы заранее и содержат элемент риска.

Второй тип риска связан с процессом передачи выгод от одного периода к другому. Он возникает ввиду неопределенности в отношении ставок процента в будущих периодах, что в свою очередь влияет на сравнимость различных типов выгод. (3.24)

У каждого объекта есть как юридический, так и экономический собственник, хотя во многих случаях экономический собственник и юридический собственник объекта совпадают. В тех случаях, когда они не совпадают, юридический собственник передает ответственность за риски, связанные с использованием объекта в экономической деятельности, экономическому собственнику вместе со связанными выгодами. В обмен юридический собственник принимает другой набор рисков и выгод от экономического собственника. (3.27)

Актив - это накопленный запас стоимости, приносящий экономическую выгоду или ряд экономических выгод экономическому собственнику актива как следствие владения им или использования его в течение некоторого периода времени. Это средство, позволяющее переносить стоимость от одного отчетного периода к другому (10.8).

Активы могут быть финансовыми и нефинансовыми.

А. Нефинансовые активы

А.1. Произведенные нефинансовые активы

А.1.1. Основные фонды - это произведенные активы, которые используются неоднократно или непрерывно в процессах производства более одного года [*включая продукты интеллектуальной собственности*] - (10.11).

А.1.2. Материальные оборотные средства - это произведенные активы, состоящие из товаров и услуг, которые появились в текущем периоде или более раннем периоде и которые предназначены для продажи, использования в производстве или для других видов использования позднее - (10.12).

А.1.3. Ценности - это произведенные товары значительной стоимости, которые не используются преимущественно в целях производства или потребления, но хранятся в течение некоторого периода времени в качестве запасов стоимости - (10.13).

А.2. Непроизведенные нефинансовые активы

1.2.1. Природные ресурсы представляют собой ресурсы естественного происхождения, такие как земля, водные ресурсы, дикорастущие леса и ресурсы полезных ископаемых, имеющие экономическую стоимость - (10.15).

1.2.2. Контракты, договоры аренды и лицензии рассматриваются как активы только при одновременном соблюдении следующих двух условий: - (10.16).

а. условия контракта, договора аренды или лицензии определяют цену за использование актива или за предоставление услуги, которая отличается от цены, которая преобладала бы в отсутствие контракта, договора аренды или лицензии;

б. одна из сторон контракта должна быть в состоянии юридически и практически реализовать эту разницу в ценах.

1.2.3. Приобретенный гудвилл и маркетинговые активы представляют собой всю или часть чистой стоимости капитала институциональной единицы. Они регистрируются только тогда, когда единица приобретена целиком или когда идентифицируемый маркетинговый актив продан другой единице - (10.17).

А.2. Финансовые активы

2.1. Монетарное золото и специальные права заимствования (СПЗ) (AF1)

2.2. Наличная валюта и депозиты (AF2)

2.3. Долговые ценные бумаги (AF3)

2.4. Ссуды (AF4)

2.5. Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов (AF5)

2.6. Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизованных гарантий (AF6)

2.7. Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками (AF7)

2.8. Прочая дебиторская/кредиторская задолженность (AF8)

Обязательство возникает, когда одна единица (дебитор) обязуется при определенных обстоятельствах произвести платеж или ряд платежей другой единице (кредитору).

Экономические потоки

Если состояние активов на момент времени отражает накопленный запас экономической стоимости, то:

Экономические потоки отражают создание, трансформацию, обмен, трансферт или исчезновение экономической стоимости (активов и обязательств) институциональной единицы. Экономические потоки имеют конкретный вид, такой как оплата труда, налоги, проценты, потоки капитала и так далее.

Экономические потоки состоят из **операций и других потоков**.

Операции

Экономические действия, предпринимаемые между институциональными единицами, представляют собой либо обмен экономическими стоимостями, либо добровольный трансферт некоторой части экономической стоимости одной единицей другой (без компенсации). Такие действия, предпринимаемые по взаимному согласию между двумя институциональными единицами, называются в СНС операциями.

Операция - это **экономический поток**, представляющий собой взаимодействие между институциональными единицами по взаимному согласию или действие в рамках одной институциональной единицы, которое с аналитической точки зрения целесообразно рассматривать как операцию, часто ввиду того, что единица функционирует в двух различных качествах. (3.51)

Следующие характеристики институциональных единиц, которые имеют отношение к их участию в операциях, приведены ниже:

a. они имеют право быть собственниками продуктов или активов от своего имени и, следовательно, могут обменивать их;

b. они могут принимать экономические решения и участвовать в различных видах экономической деятельности, за которые они несут прямую ответственность и подотчетны по закону;

c. они могут принимать финансовые обязательства от своего имени, принимать обязательства другого рода или обязательства на будущее и заключать контракты.

Денежная операция — это такая операция, в которой одна институциональная единица производит платеж (получает платеж) или принимает обязательство (приобретает актив), выраженные в денежных единицах. (3.55)

Перечень наиболее типичных денежных операций приведен ниже:

- a. расходы на потребление товаров и услуг;
- b. приобретение ценной бумаги;
- c. заработная плата;
- d. проценты, дивиденды и рента;
- e. налоги;
- f. социальные пособия в денежной форме.

Неденежные операции — это операции, которые изначально не выражены в денежных единицах. (3.75)

В т.ч. внутренние операции.

Незаконные действия

Незаконные действия, которые соответствуют характеристикам операций (в частности, той характеристике, которая предусматривает взаимное согласие между сторонами), отражаются таким же образом, как законные действия. Производство или потребление некоторых товаров или услуг, таких как наркотики, могут быть незаконными, но рыночными операциями с такими товарами и услугами, которые должны быть зарегистрированы в счетах. (3.96)

Другие потоки

Другие потоки представляют собой изменения в стоимости активов и обязательств, которые не являются результатами операций (Например, это потери в результате стихийных бедствий, а также изменения в стоимости активов и обязательств в результате изменения цен).

Другие изменения в объеме активов

Другие изменения в объеме активов подразделяются на три основных категории. (3.101)

Первая категория относится к появлению и исчезновению активов и обязательств, не связанным с операциями. Например, они могут относиться к природным активам, таким как запасы полезных ископаемых, так что появление и исчезновение этих активов является результатом взаимодействия между институциональными единицами и природой. (3.102)

Вторая категория относится к эффектам экстерналий и стихийным бедствиям. (3.103)

Экстерналии

Типичный пример экстерналий — это загрязнение одним производителем воздуха или воды, используемых другими единицами для производства или потребления. Если производитель может загрязнять окружающую среду без риска быть оштрафованным, издержки производства загрязнителя окружающей среды будут меньше, чем издержки для общества. (3.94)

Третья категория относится к изменениям в активах и обязательствах, которые отражают изменения в отнесении институциональных единиц к различным секторам и в структуре институциональных единиц или в классификации активов и обязательств. (3.104)

Холдинговые прибыли

Положительные или отрицательные номинальные холдинговые прибыли поступают в течение отчетного периода собственникам активов и обязательств в результате изменения их цен. Холдинговая прибыль возникает чисто в результате владения активами и обязательствами без какой-либо их трансформации. Холдинговые прибыли включают не только прибыли, связанные с такими элементами капитала, как основные фонды, земля и финансовые активы, но также с запасами любых товаров у производителей, включая незавершенное производство. (3.105)

2 ПРАВИЛА ВЕДЕНИЯ СЧЕТОВ

Потоки и запасы регистрируются в счетах институциональных единиц и, таким образом, в счетах секторов, к которым отнесены институциональные единицы.

2.1 Принцип четверичной регистрации

В счетах используется принцип четверичной регистрации операций, при котором каждая операция между двумя единицами имеет своим результатом появление в счетах четырех записей.

Например, домашнее хозяйство Н покупает телевизор за 300 долларов США. Это будет зарегистрировано как потребление в размере 300 долларов США в форме операции в нефинансовых счетах. Из-за этой покупки банковский счет семьи уменьшается на 300 долларов США, что отражается в финансовой операции, то есть регистрируется в финансовых счетах. Таким образом, каждая операция агента вызывает две записи: одну в нефинансовых счетах; другой в финансовых счетах, как показано в сводном Т-счете ниже.

Счета домашнего хозяйства Н:

Нефинансовые операции		Финансовые операции	
<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>	<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
Потребление	300	Снижение средств на банковском счете	300

Теперь мы запишем ту же операцию, но на этот раз с точки зрения корпорации С, которая продала телевизор домашнему хозяйству Н. Как и в случае домашнего хозяйства, есть две записи, но для корпорации обе записи находятся в разделе «ресурсы»: один как выход среди нефинансовых транзакций; и один как увеличение баланса банка компании среди финансовых операций.

Счета корпорации С:

Нефинансовые операции		Финансовые операции	
<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>	<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
	Выпуск 300		Увеличение средств на банковском счете 300

Это означает, что в целом одна операция регистрируется в национальных счетах четыре раза, отсюда и термин «учет с четверичной записью», упоминаемый в этом разделе. Другими словами, для каждого из двух секторов, участвующих в транзакции, делается две записи.

На практике финансовые отчеты несколько сложнее, чем мы только что показали. Во-первых, продолжая приведенный выше пример, вместо записи движения используемых средств или ресурсов в зависимости от того, соответствуют ли они

увеличению или уменьшению банковского баланса, все транзакции по банковским счетам вводятся на одной стороне Т-счета.

Кроме того, эквивалент столбца «Использование» переименован в «Изменения в активах» (обозначается Δ Активы), а эквивалентный столбец «Ресурсы» переименован в «Изменения в обязательствах» (обозначается Δ Обязательства). Используя эти термины, наш предыдущий пример дает следующие записи:

Счета домашнего хозяйства Н:

Нефинансовые операции		Финансовые операции	
<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>	Δ Активы	Δ Обязательства
Потребление	300	Баланс банковского счета	-300

Счета корпорации С:

Нефинансовые операции		Финансовые операции	
<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>	Δ Активы	Δ Обязательства
	Выпуск	Баланс банковского счета	300

Будет видно, что это приводит к наличию в финансовых счетах операций с отрицательным знаком. Например, уменьшение на 300 долларов США на банковском балансе домохозяйства отражается как -300 в статье «Изменения в активах». Это несколько усложняет ситуацию, но остается легко объяснимым, поскольку отрицательное число указывает на уменьшение рассматриваемого финансового актива - в данном случае снижение баланса в банке. Поскольку за определенный период на банковских счетах будет наблюдаться множество движений, как положительных, так и отрицательных, финансовый счет будет записывать только алгебраическую (чистую) сумму всех этих движений вместе взятых.

2.2 Оценка

Все записи в счетах должны быть представлены в стоимостном выражении, и, следовательно, элементы, которые формируют записи в счетах, должны быть измерены в стоимостном выражении.

Возможности СНС как аналитического инструмента проистекают, в основном, из ее способности проследивать связи между многочисленными и различными экономическими событиями и процессами путем измерения их с помощью единой счетной единицы. СНС не ставит своей целью определить полезности потоков и запасов, которые в ней отражаются. Скорее она измеряет текущую рыночную стоимость операций, отражаемых в счетах в денежной форме, то есть стоимость, по которой товары, услуги, труд и активы фактически обмениваются или могут быть обменены на деньги (наличную валюту или переводимые депозиты). (3.118)

Оценка операций

Рыночные цены операций определяются как суммы денег, которые покупатели уплачивают, чтобы приобрести товар у продавцов; обмены производятся между независимыми сторонами и только на основе коммерческих соображений, что называется иногда «на расстоянии вытянутой руки». Таким образом, в соответствии с этим четким определением рыночная цена является ценой конкретного обмена в соответствии с упомянутыми условиями. (3.119)

Бартерные операции всегда осуществляются между двумя единицами и (по крайней мере) предполагают операции с двумя продуктами. Каждая единица может оценивать по-разному любой из продуктов, обмененных по бартеру. В этом случае, поскольку правила СНС требуют единой оценки, зарегистрированной для обеих сторон, по практическим соображениям для определения стоимости операции может быть принята простая средняя различных оценок (после учета любых налогов и расходов на транспорт). (3.127)

Оценка трансфертов в натуральной форме. Когда нефинансовые ресурсы предоставляется безвозмездно, такие ресурсы должны быть оценены в рыночных ценах, которые были бы получены, если бы эти ресурсы были проданы на рынке. В случае отсутствия рыночной цены оценка донором условно исчисленной стоимости операции часто не совпадает с оценкой получателя. Предлагаемое правило, сложившееся на практике, состоит в том, чтобы использовать для регистрации операции стоимость, определенную донором. (3.130)

Трансфертные цены.

В некоторых случаях фактические цены обменных операций не представляют собой рыночные цены. Примерами операций с трансфертными ценами являются операции между филиалами предприятий, манипулированные соглашения с третьими сторонами и некоторые некоммерческие операции, включающие льготный процент (то есть процент, подлежащий выплате по сниженной ставке в соответствии с принятой политикой). (3.131)

Замена трансфертных цен на рыночные эквиваленты желательна в принципе и особенно в тех случаях, когда искажения значительны и когда имеющиеся данные (например, такие как поправки таможенными или налоговыми органами или данные от торговых партнеров) позволяют это сделать. Выбор наилучших эквивалентов рыночных цен для замены трансфертных цен представляет собой сложную процедуру, предполагающую осторожное и информированное суждение. в отношении операций между филиалами предприятий определение стоимостей, сравнимых с рыночными стоимостями, может быть весьма сложной задачей, и разработчикам национальных счетов, возможно, придется использовать оценку, основанную на данных об издержках на производство, или другие стоимости, определенные предприятием.

Льготные цены

Тогда как в отношении некоторых нерыночных операций, таких как гранты в натуральной форме, отсутствуют рыночные цены, другие нерыночные операции могут осуществляться по неявным ценам, которые включают некоторые элементы гранта или

льготы, так что такие цены также не являются рыночными. (Будут рассмотрены дополнительно). (3.134)

Оценка активов

Иногда необходимо оценить запасы по ценам их текущего приобретения или по издержкам на их производство с поправкой на изменения, произошедшие с товарами за период с момента их приобретения. Эти изменения включают потребление основного капитала, частичное истощение, исчерпание, деградацию, непредвиденный износ, потери чрезвычайного характера или другие непредвиденные события. Такой же метод может быть применен для оценки неденежных потоков и существующих активов. (3.136)

В том случае, если ни один из методов, упомянутых выше, не может быть применен, запасы или потоки, возникающие в связи с использованием активов, могут быть оценены по дисконтированной настоящей стоимости ожидаемых будущих доходов. (3.137)

Оценка других потоков

Другие изменения в объеме активов

Холдинговые прибыли и убытки

Оценка статей финансовых активов и обязательств

Запасы финансовых активов и обязательств должны быть оценены так, как если бы они были приобретены в результате рыночных операций на дату, на которую составляется баланс активов и пассивов. Значительная часть финансовых активов продается и покупается на рынках на регулярной основе, и поэтому они могут быть оценены путем прямого использования котировок на этих рынках. Если финансовые рынки закрыты на дату составления баланса активов и пассивов, рыночные цены, которые должны быть использованы для оценки, это те цены, которые преобладали на ближайшую предшествующую дату, когда рынки были открыты. Долговые ценные бумаги имеют текущую рыночную стоимость, а также номинальную стоимость, и для некоторых целей дополнительные данные о номинальной стоимости долговых ценных бумаг могут быть полезными. (3.155)

Следует отличать рыночную стоимость, справедливую стоимость и номинальную стоимость от таких категорий, как амортизированная стоимость, нарицательная стоимость, балансовая стоимость или историческая стоимость. (3.157)

а) Справедливая стоимость — это эквивалент рыночной стоимости. Она определяется, как сумма денег, за которую актив может быть обменян или обязательство улажено между информированными сторонами операции по их взаимному согласию. Она, таким образом, представляет собой оценку суммы, которая могла бы быть получена, если бы кредитор продал финансовое требование.

б) Номинальная стоимость представляет собой сумму, которую дебитор должен кредитору, включающую непогашенный основной долг и любой начисленный процент.

с) Амортизированная стоимость представляет собой сумму, по которой финансовый актив или обязательство были первоначально оценены, за вычетом погашения основного долга. Превышение платежей по сравнению с предусмотренными по графику погашениями основного долга сокращает амортизированную стоимость, тогда

как платежи, которые меньше, чем предусмотренные по графику погашения основного долга или предусмотренные по графику выплаты процента, увеличивают амортизированную стоимость. На каждую дату, предусмотренную в графике, амортизированная стоимость совпадает с номинальной стоимостью, но она может отличаться от номинальной стоимости на другие даты за счет начисленного процента, который включается в номинальную стоимость.

d) Нарицательная стоимость представляет собой недисконтированную величину основного долга, подлежащего выплате.

e) Балансовая стоимость в счетах бухгалтерского учета обычно представляет собой стоимость, зарегистрированную в документах предприятия. Балансовая стоимость может иметь различное содержание, так как на нее влияет время приобретения актива, частота переоценок, налогообложение и другие регулирующие документы.

f) Историческая (первоначальная) стоимость в строгом определении этого термина, представляет собой стоимость на момент приобретения актива, но иногда она может отражать также проводимые время от времени переоценки.

2.3 Время регистрации

Выбор регистрации на основе метода начислений

Регистрация на основе причитающихся платежей показывает потоки, которые отражают денежные платежи на самый поздний момент времени, когда они могут быть произведены без дополнительных расходов или штрафов, и, кроме того, отражаются фактические денежные платежи на тот момент, когда они осуществляются. Разница во времени (если она имеется) между моментом, когда платеж должен быть произведен, и моментом, когда он фактически сделан, отражается с помощью записи о прочей дебиторской или кредиторской задолженности в финансовых счетах. Регистрация на основе причитающихся платежей обеспечивает более полное описание денежных потоков по сравнению с регистрацией на кассовой основе. (3.165)

СНС отдает предпочтение регистрации на основе метода начислений, потому что:

a. время регистрации на основе метода начислений полностью согласуется с тем, как экономические виды деятельности и другие потоки определены в СНС. Эта согласованность позволяет правильно оценить эффективность экономической деятельности (то есть без искажающего влияния опережений или задержек с денежными потоками) и правильно исчислить чистую стоимость капитала сектора на любой момент времени;

b. метод начислений может быть применен к неденежным потокам.

Время регистрации приобретения товаров и услуг

Временем регистрации приобретения товаров является момент, когда экономическая собственность на эти товары переходит в другие руки. В случае, если переход собственности не является очевидным, момент занесения операции в счета бухгалтерского учета может быть хорошим показателем, а в противном случае регистрация осуществляется на момент, когда происходит физическое поступление товара и приобретение контроля над ним. Эти вспомогательные правила применяются, в частности, в отношении внутренних операций или когда переход собственности

происходит в случае финансового лизинга или покупки товара в кредит. Импорт и экспорт товаров регистрируются, когда происходит переход собственности. (3.169)

Время регистрации операций с финансовыми активами и обязательствами

Операции с финансовыми активами (включая платежи наличными деньгами) регистрируются в СНС, когда происходит переход прав собственности. Некоторые финансовые требования или обязательства, например, торговые кредиты и авансы, являются результатом нефинансовых операций и по-другому не рассматриваются. В таких случаях считается, что финансовое требование возникает тогда, когда происходит корреспондирующая нефинансовая операция. (3.172)

Время регистрации выпуска и промежуточного потребления

Принцип регистрации на основе метода начислений означает, что выпуск регистрируется за период, в котором происходит процесс производства. Таким образом, добавления к незавершенному производству регистрируются непрерывно по мере продолжения производства. Когда процесс производства завершен, весь объем незавершенного производства, накопленный до этого момента, трансформируется в запас готовых продуктов, которые могут быть поставлены заказчику или проданы. (3.176)

Аналогичным образом, промежуточное потребление товара или услуги отражается тогда, когда товар или услуга поступают в процесс производства, а не когда они были приобретены производителем. (3.177)

Время регистрации изменения запасов материальных оборотных средств и потребления основного капитала

Запасы материальных оборотных средств могут состоять из сырья и материалов, которые могут быть использованы в качестве затрат производителем, готовых продуктов, которые еще не проданы, или запасов товаров у предприятий оптовой и розничной торговли. Во всех этих случаях добавления товаров в запасы регистрируются, когда они приобретены, произведены или получены каким-либо другим образом. Выбытия товаров из запасов регистрируются, когда продукты проданы, полностью использованы в качестве промежуточного потребления или использованы каким-либо другим способом. (3.178)

Время регистрации потребления основного капитала неразрывно связано с вопросом его оценки. Потребление основного капитала — это категория затрат, которые осуществляются в течение всего периода, в котором основные фонды могут быть использованы для производства. Точное отнесение к отчетным периодам зависит от нормы амортизации. (3.179)

Время регистрации холдинговых прибылей и убытков

Изменения в ценах часто имеют более продолжительный характер, в частности, в отношении активов, для которых существуют активные рынки. На практике номинальные холдинговые прибыли или убытки могут быть исчислены за период времени между двумя моментами: (3.183)

- а. момент, на который:
- отчетный период начинается; или
 - право собственности приобретается у других

- единиц (путем покупки или операции в натуральной форме); или
- актив произведен; и
- b. момент, на который:
- отчетный период завершается; или
 - право собственности на актив передается (путем продажи или операции в натуральной форме); или
 - актив потреблен в процессе производства.

2.4 Состав счетов

Структура счетов унифицирована в рамках всей СНС, она применима ко всем институциональным единицам, подсекторам, секторам и экономике в целом.

Счета группируются в три следующие категории - (2.82):

- текущие счета,
- счета накопления
- баланс активов и пассивов.

Текущие счета имеют дело с производством, образованием, распределением и использованием доходов. Каждый счет начинается с балансирующей статьи, регистрируемой на стороне ресурсов, эта балансирующая статья является заключительной статьей предыдущего счета - (2.83).

Счета накопления отражают изменения в активах и обязательствах и изменение чистой стоимости капитала (разница для любой институциональной единицы или группы единиц между активами и обязательствами) - (2.84).

Баланс активов и пассивов содержит данные о запасах активов и обязательств и чистой стоимости капитала. Начальный и заключительный балансы активов и пассивов являются частью общей последовательности счетов - (2.85).

3 КОНЦЕПЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА, ГРАНИЦЫ ПРОИЗВОДСТВА В СНС

3.1 Производственные виды деятельности

Производство в СНС определяется как процессы или виды деятельности, осуществляемые под контролем и ответственностью институциональных единиц, которые используют труд, капитал, товары и услуги с целью выпуска других товаров и услуг.

... Производство представляет собой вид (экономической) деятельности, осуществляемый под ответственностью, контролем и управлением институциональной единицы, которая использует труд, капитал и товары и услуги для производства товаров и услуг (б.2).

Любая такая деятельность может быть описана и классифицирована в соответствии с различными характеристиками, например:

- a. вид производимых товаров и услуг;
- b. вид используемых или потребляемых в производстве ресурсов (затрат);
- c. применяемая технология производства;
- d. способы использования произведенного выпуска.

В качестве классификации видов производственной деятельности в СНС используется МСОК, Rev.4. Определение каждого из четырех уровней этой

классификации является довольно сложным. Структура включает 21 раздел, 88 подразделов, 238 групп и 419 подгрупп. На уровнях подраздела и группы существенное значение придается характеру товара или услуги, производимых в качестве основного продукта рассматриваемого вида деятельности. Речь идет о физическом составе и стадии изготовления изделия, а также его функциональном назначении. Этот критерий формирует основу классификации производственных единиц, исходя из сходства потребляемого ими сырья и источников спроса на производимые ими товары и услуги (а также из соответствующих взаимосвязей). Кроме того, на этих уровнях рассматриваются два других основных критерия, а именно: использование товаров и услуг, а также затраты, процесс и технология производства (5.6).

В России для классификации производственных видов деятельности используется Общероссийский классификатор видов экономической деятельности ОКВЭД (с 2002 года). В настоящее время (с 1 января 2017 г.) действует версия ОКВЭД 2, гармонизированный с МСОК Rev.4.

Основная деятельность

Основная деятельность производственной единицы характеризуется тем, что созданная в ее процессе добавленная стоимость больше добавленной стоимости любой другой деятельности, выполняемой той же самой единицей. (Под производственной единицей понимается предприятие или заведение, которые более подробно будут рассмотрены далее). Классификация основной деятельности осуществляется путем ссылок на МСОК — сначала на самом высоком уровне агрегирования классификации, а затем на более низких уровнях. Основная деятельность предприятия включает основной продукт и любые побочные продукты (продукты, неизбежно получаемые вместе с основным продуктом). Выпуск, создаваемый в процессе основной деятельности, должен состоять из товаров и услуг, которые могут быть поставлены другим единицам, включая те, которые используются для собственного потребления или собственного накопления (5.8).

Вторичная деятельность

Вторичная деятельность — это деятельность, осуществляемая внутри производственной единицы наряду с основной деятельностью, и чей выпуск, подобно выпуску основной деятельности, должен быть пригоден для поставки за пределы этой производственной единицы. Согласно приведенному выше определению, величина добавленной стоимости, созданная в процессе вторичной деятельности, должна быть меньше добавленной стоимости основной деятельности. Выпуск, произведенный в результате вторичной деятельности, называется вторичным продуктом. Большинство производственных единиц выпускают, по крайней мере, некоторые вторичные продукты (5.9).

Вспомогательная деятельность

Как следует из названия, вспомогательная деятельность является второстепенной по отношению к основной деятельности предприятия. Она способствует эффективной деятельности предприятия, но обычно не имеет результатом товары и услуги, которые могут быть проданы. У небольших предприятий, расположенных лишь в одном месте, вспомогательная деятельность отдельно не идентифицируется. У крупных предприятий с

местоположением в нескольких местах может быть полезным рассмотрение вспомогательной деятельности таким же образом, как и вторичной или даже основной (5.10).

3.2 Продукты производства

Производство может быть описано в общих чертах как деятельность, в процессе которой предприятие использует затраты для производства выпуска продукции.

... Существуют два главных вида выпуска, а именно товары и услуги Взятые вместе товары и услуги называются продуктами (6.10).

Продукты — это товары и услуги (включая продукты, содержащие запас знаний), которые являются результатом производства (6.14).

Товары

Товары представляют собой материально-вещественные произведенные объекты, на которые существует спрос, и в отношении которых могут быть установлены права собственности, которые могут быть переданы от одной институциональной единицы другой путем участия в операциях на рынках (6.15).

Услуги

Производство услуг должно быть ограничено видами деятельности, которые могут осуществляться одной единицей для обеспечения выгод другой единице. В противном случае отрасли, производящие услуги, не могли бы развиваться, и не мог бы существовать рынок услуг. Также единица может производить услугу для собственного потребления при условии, что это такой вид деятельности, который может осуществляться другой единицей (6.16).

Услуги являются результатом производственной деятельности, которая меняет состояние потребляющих единиц или содействует обмену продуктами или финансовыми активами.

Эти виды услуг могут быть названы услугами, вызывающими изменения состояния, и услугами по обмену. Услуги, вызывающие изменения состояния единиц, являются выпуском, производимым по заказу, и обычно влекущим изменения в состоянии потребляющих единиц в результате деятельности производителей в соответствии со спросом потребителей. Услуги, вызывающие изменения в состоянии единиц, не являются отдельными объектами, в отношении которых могут быть установлены права собственности. Они не могут предоставляться в отрыве от их производства. К тому времени, когда их производство завершено, они должны быть уже предоставлены потребителям (6.17).

Изменения в состоянии, ради которых потребители услуг обращаются к производителям, могут принимать различные формы:

a. изменения в состоянии потребительских товаров:

производители работают непосредственно с товарами, принадлежащими потребителям, осуществляя их транспортировку, чистку, ремонт или другие виды их трансформации;

b. изменения в физическом состоянии отдельных лиц:

производитель перевозит отдельных лиц, предоставляет им место проживания, обеспечивает их терапевтическим или хирургическим лечением, улучшает их внешний вид;

с. изменения в интеллектуальном состоянии отдельных лиц: производитель предоставляет образование, информацию, консультации, развлечения или аналогичные услуги, предполагающие личный непосредственный контакт (6.18).

Продукты, содержащие запас знаний

Продукты, содержащие запас знаний, охватывают предоставление, хранение, связь и распространение информации, консультации и развлечения, предоставленные таким образом, что потребители могут иметь к ним доступ для получения знаний неоднократно. Отрасли, производящие эти продукты, имеют дело с предоставлением, хранением, связью и распространением информации, консультациями и развлечениями в широком понимании этих терминов, включая производство общей или специальной информации, новостей, докладов консультантов, компьютерных программ, кинофильмов, музыки и т. д.

... Независимо от того, классифицируются ли они как товары или услуги, эти продукты обладают существенной общей характеристикой, которая состоит в том, что они могут быть произведены одной единицей и предоставлены другой единице (см. 6.22).

3.3 Границы сферы производства: обзор

Сфера производства в СНС

Границы сферы производства в СНС имеют более ограниченный характер по сравнению с общим определением границ производства (6.26).

Границы сферы производства в СНС включают следующие виды деятельности:

- а. производство всех товаров или услуг, которые предоставляются производителями другим единицам или которые имеются ввиду предоставить, включая производство товаров и услуг, использованных в процессе производства таких товаров или услуг;**
- б. производство всех товаров, которые используются их производителями для собственного конечного потребления или валового накопления;**
- с. производство продуктов, содержащих запас знаний, которые используются их производителями для собственного конечного потребления или валового накопления, но исключая (по договоренности) такие продукты, произведенные домашними хозяйствами для собственного использования;**
- д. производство жилищных услуг собственниками жилищ, в которых они живут, для собственного потребления; и**
- е. производство домашних и личных услуг наемной оплачиваемой прислугой** (6.27).

Услуги, произведенные домашними хозяйствами для собственного использования

Производство услуг членами домашних хозяйств для их собственного конечного потребления традиционно исключается из измерения производства в национальных счетах.

Услуги, которые не отражаются в счетах, если они произведены членами домашнего хозяйства и потреблены в этом же домашнем хозяйстве включают:

- a. поддержание чистоты, украшение и техническое обслуживание жилого помещения, занимаемого домашним хозяйством, включая мелкий ремонт того типа, который обычно осуществляют квартиросъемщики, а также собственники;
- b. чистка, обслуживание и ремонт товаров длительного пользования в домашних хозяйствах или других товаров, включая транспортные средства, используемые для целей домашних хозяйств;
- c. приготовление пищи и услуги по ее предоставлению;
- d. уход за детьми, услуги по их воспитанию и обучению;
- e. уход за больными, немощными и престарелыми;
- f. перевозка членов домашних хозяйств и их товаров (6.28).

В большинстве стран значительные затраты труда связаны с производством этих услуг, и их потребление вносит значительный вклад в экономическое благосостояние. Однако национальные счета используются для различных аналитических целей и формирования экономической политики, и они не составляются в первую очередь для получения показателей благосостояния (6.29).

«Ненаблюдаемая» экономика

... Этот термин используется для описания видов деятельности, которые по той или другой причине, не охватываются регулярными статистическими обследованиями.

Причины:

- a. деятельность имеет неформальный характер и, таким образом, не охватывается обследованиями формальной экономики;
- b. возможно, что производитель хочет скрыть законную с юридической точки зрения деятельность, или
- c. деятельность является незаконной (см. 6.39).

3.4 Статистические единицы производства

Международная классификация статистических единиц производства

Статистические единицы не могут быть универсальными для всех счетов СНС. Основное противоречие возникает между отображением экономических операций, связанных с одной стороны, с распределением и перераспределением доходов и активов, а с другой - производством благ и образованием первичных доходов.

В первом случае требуется информация по объектам, обладающим свойствами *институциональной единицы*, то есть имеющим и реализующим права собственности на активы и результаты производства.

Во втором случае требуются данные по единицам, характеризующимся максимально однородной структурой производства и высоким уровнем локализации. В идеале такая единица должна быть занята одним (не вспомогательным) видом экономической деятельности и располагаться в одной географической точке. Такая единица в системе национальных счетов называется *заведением*.

Статистический отдел ООН в 2007 г. на основе Системы национальных счетов 1993 г. разработал при помощи тех же критериев и рекомендовал к использованию систему статистических единиц⁵. Данная система построена с учетом системы статистических единиц производства, действующей в Европейском союзе, и включает в себя все статистические единицы, используемые в СНС. В перечисленные классификации входят следующие статистические единицы:

- институциональная единица;
- предприятие;
- группа предприятий (производственная группа);
- единица вида деятельности (ЕВД);
- единица однородной продукции (ЕОП);
- местная единица;
- заведение (местная единица вида деятельности, МЕВД в классификациях Евростата);
- местная единица однородной продукции (МЕОП).

В публикации ООН 2007 г. статистические единицы, участвующие в производстве, делятся на две большие категории: юридические лица (*legal entities*) и некорпорированные предприятия, юридически не отделенные от владеющих ими институциональных единиц. Это в целом соответствует представлению статистических единиц производства в СНС 2008.

Предприятие

Предприятие представляет собой институциональную единицу, являющуюся производителем товаров и услуг (5.1).

Термин «предприятие» может относиться к корпорации, квазикорпорации, некоммерческой организации или некорпорированному предприятию.

На самом деле это не совсем точно, так как в случае с неотделимым от собственника некорпорированным предприятием (которое в СНС тоже относится к числу предприятий), институциональной единицей является собственник, например домашнее хозяйство, а не само предприятие.

Квазикорпорация рассматривается как институциональная единица, отдельная от ее собственника, и в зависимости от преобладающего вида производства относится к сектору финансовых или нефинансовых корпораций.

В случае, когда отделение некорпорированного предприятия от собственника невозможно, оно идентифицируется в рамках органов государственного управления, домашнего хозяйства или НКОДХ и, соответственно, включается в один из этих

⁵ Statistical Units. United Nations, New York October 2007. - 34 p.

институциональных секторов. На рисунке 2 показаны взаимосвязи между статистическими единицами в Системе национальных счетов 2008 г.



Рис. 2. Соотношение статистических единиц в СНС⁶

На схеме (рис. 2) не выделены в отдельную категорию НКО, поскольку они попадают либо в сектор нефинансовых корпораций (рыночные производители), либо в сектор государственного управления или НКОДХ (нерыночные производители).

Заведения и отрасли⁷

Заведение

Значительная часть предприятий занята только одним видом производства. Тем не менее, большая часть производства осуществляется относительно небольшим количеством крупных корпораций, которые осуществляют различные виды производственной деятельности, при этом на крупном предприятии практически не существует ограничений в отношении многообразия видов производственной деятельности.

Если сгруппировать предприятия в соответствии с их основным видом деятельности, некоторые из таких групп могут оказаться весьма неоднородными с точки зрения осуществляемых ими производственных процессов и производимых ими товаров и услуг. Поэтому анализ производства, в котором технологические процессы играют важную роль, должен базироваться на изучении таких групп производителей, которые, по существу, заняты одним и тем же видом производства.

⁶ А. А. Татаринев. Статистические единицы производства в системе национальных счетов. Вопросы статистики. 2016. № 2. С. 5.

⁷ Материал данного раздела основан на публикации: А. А. Татаринев. Статистические единицы производства в системе национальных счетов. Вопросы статистики. 2016. № 2. С. 3-12.

Это условие означает, что некоторые институциональные единицы необходимо подразделить на более мелкие и более однородные единицы, называемые в системе национальных счетов заведениями.

Заведение — это предприятие или часть предприятия, которое находится в одном месте и которое занято только одним видом производственной деятельности или в котором на основной вид деятельности приходится преобладающая доля добавленной стоимости (5.2).

Поскольку отраслевой разрез в статистике производства является ключевым, основной статистической единицей при составлении счета производства в СНС принимается заведение (местная единица вида деятельности).

Отрасль

Отрасль представляет собой группу заведений, занимающихся одним и тем же или аналогичными видами деятельности.

В системе национальных счетов счета производства и счета образования доходов составляются как для отраслей, так и для институциональных секторов (5.2).

Отрасль (как определено выше) представляет собой именно группу заведений, а не предприятий (корпораций, тем более, институциональных единиц). Благодаря этому повышается технологическая (и продуктовая) однородность отраслей, что существенно повышает аналитические возможности показателей счета производства и матричных счетов, отражающих производственную структуру экономики. Это также очень важно для построения отраслевых показателей производства на региональном уровне.

В СНС 2008 особо отмечается, что возможность построения счета производства в отраслевом разрезе существует, если он может быть построен для каждого выделяемого заведения. Это также создает условия для разработки таблиц «затраты-выпуск».

Отрасли состоят как из заведений, производящих как рыночные, так и нерыночные. При этом отнесение заведения к той или иной отрасли не зависит от того, считаются ли институциональные единицы, в состав которых они входят, рыночными или нерыночными производителями.

Статистическая единица, используемая для анализа производства в идеале, должна обладать следующими свойствами:

- высокий уровень однородности состава выпускаемой продукции,
- локализация в одной географической точке,
- возможность разделения реального предприятия на целое число единиц, а также сбора реального предприятия из целого числа единиц без потери информации.

Этими свойствами обладает заведение, для которого необходимо собирать следующие данные, характеризующие его производственную деятельность:

- a. данные, включаемые в счет производства и счет образования доходов;
- b. данные о численности работников, их категориях и количестве отработанных часов;
- c. оценки запаса используемых нефинансового капитала и природных ресурсов;

d. оценки изменения запасов материальных оборотных средств и валового накопления основного капитала (5.18).

На схеме (рис. 3) показано соотношение между производственными единицами, используемыми в национальных счетах. Выделение заведений в составе предприятий сопряжено в первую очередь со сложностями оценки затрат, поскольку во многих случаях предприятия не ведут полного учета затрат, тем более по отдельным видам деятельности, в разрезе своих местных единиц.

По этой причине формирование баз данных по статистическим единицам счета производства представляется весьма дорогостоящей и трудоемкой работой.

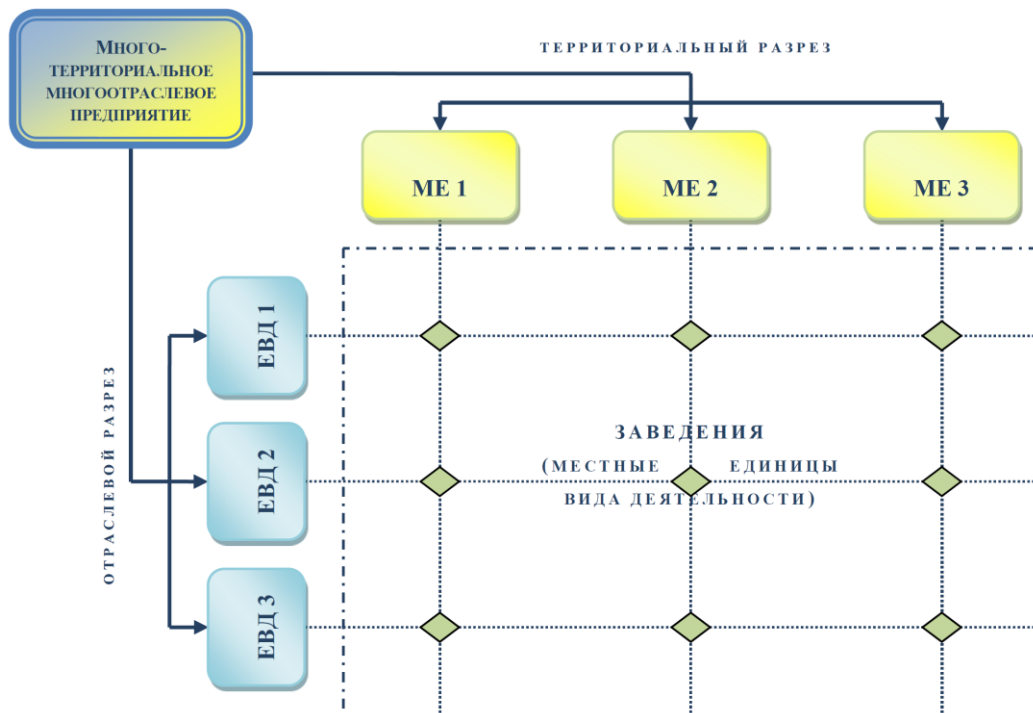


Рис. 3. Статистические единицы производства (ЕВД - единица вида деятельности, МЕ - местная единица)⁸

При проведении статистического наблюдения отчитывающейся единицей практически всегда является юридическое лицо, либо, в отдельных случаях, по его поручению, территориально-обособленное подразделение юридического лица.

Чтобы получить единицы хотя бы с минимальным набором данных о производстве из числа перечисленных в СНС 2008 (п. 5.18), рекомендуется проводить процедуру декомпозиции. Рекомендованная Статистическим отделом ООН схема декомпозиции представлена на рис.4.

В соответствии с этой схемой предлагается поэтапно выделять в составе предприятия местные единицы, а затем, в случае если они не эквивалентны заведениям, выделять заведения составе местных единиц.

⁸ А. А. Татаринков. Статистические единицы производства в системе национальных счетов. Вопросы статистики. 2016. № 2. С. 7.

Теоретически каждая реальная единица производства должна быть подвергнута этой процедуре, однако на практике статистическая декомпозиция проводится только в отношении многотерриториальных многоотраслевых предприятий. Вместе с тем следует отметить, что, несмотря на относительно небольшое число таких предприятий, их доля в выпуске и в валовой добавленной стоимости любой страны обычно составляет больше половины.

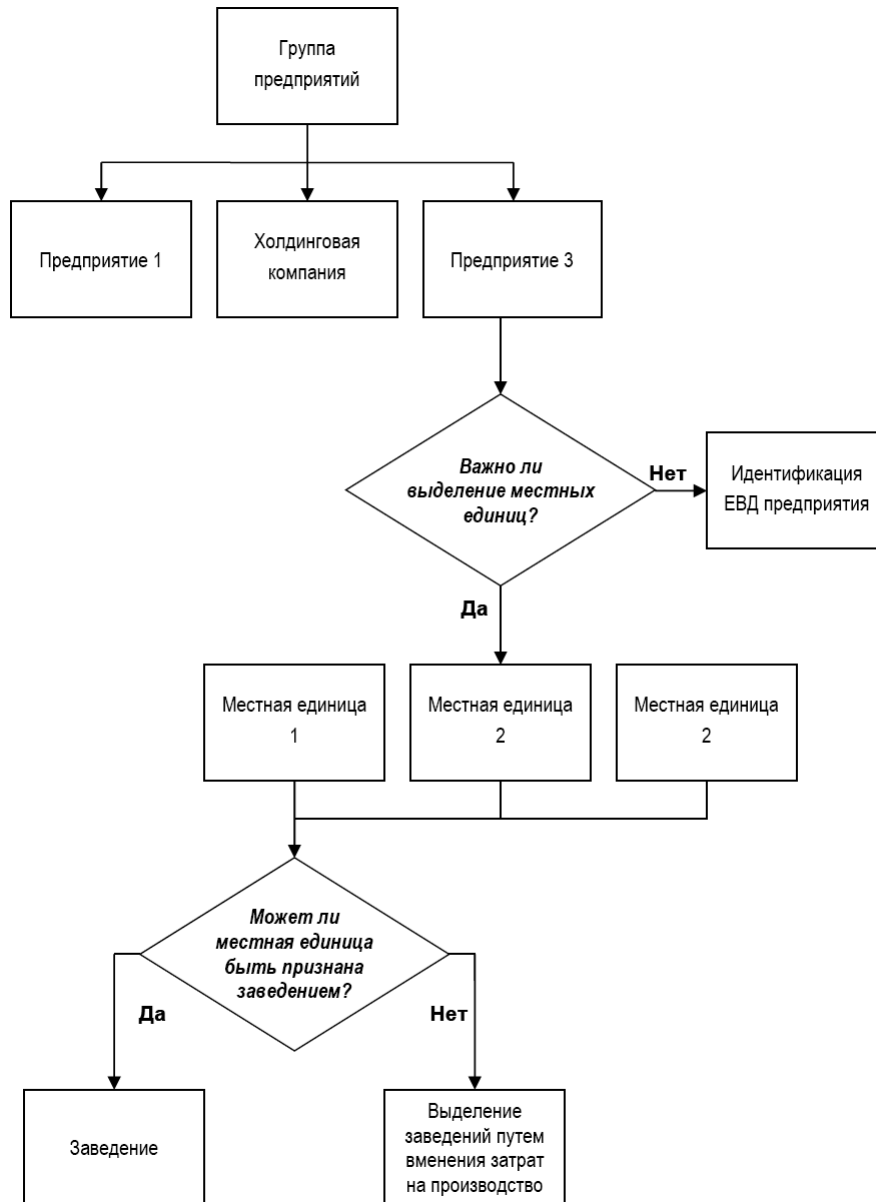


Рис. 4. Принципиальная схема декомпозиции предприятия (группы предприятий)⁹

Использование предприятия как юридического лица для проведения анализа производства в макроэкономической статистике на определенном этапе позволяет обеспечивать целостность данных (избегать пропусков и дублирования) на уровне экономики в целом. Вместе с тем точность этих же показателей при переходе к анализу в

⁹ Statistical Units. United Nations, New York October 2007, p.28.

отраслевом разрезе существенно снижается, причем тем больше, чем на более детальном уровне проводятся расчеты.